Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una propuesta que describe como una empresa planea ganar dinero ofreciendo un producto o un servicio especifico.
Implica identificar un problema o una necesidad en el mercado y desarrollar una solucion unica

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

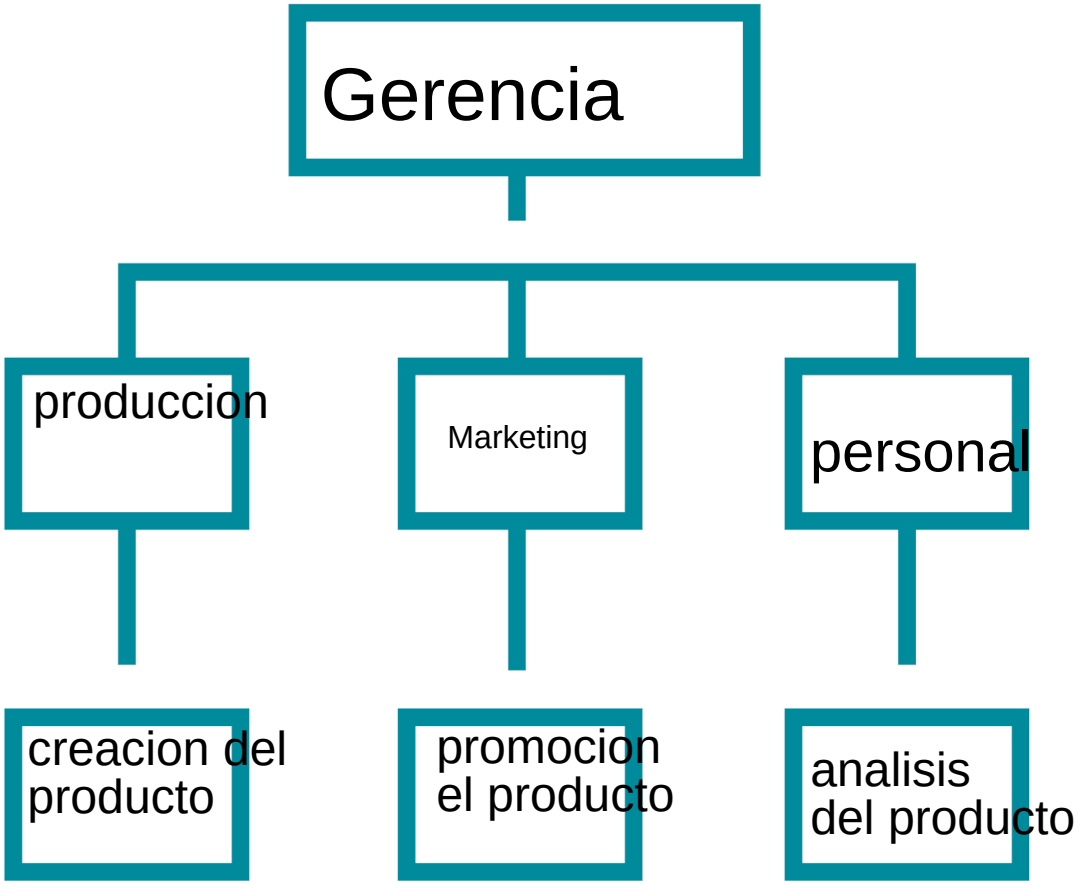
Misión:

Crear una linea de productos para el rostro hecha a base de productos naturales ayude con la hidratacion y cuidado de nuestra piel

Visión:

Que nuestra empresa sea algo accesible y que sea sostenible con el ambinte

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

se fomentara el desarrollo de las personas que utilicen nuestro producto

Sostenibilidad ambiental:

evitara la contaminacion ya que utilizaremos ingredientes que ayuden a nuestro entorno y evitaremos los aerosoles

Sostenibilidad económica:

sera accesible para las personas y ayudara con la economia de mi emprendimiento

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

provedores de esencias

provedores de vitaminas para el rostro

provedores de cajas biodegradables

Actividades clave

Empaquetado
envio
personalizacion

Recursos clave

Esecias aromaticas
vitaminas
cremas

Propuesta de valor

productos para el rostro con ingredientes 100% naturales sin nada de quimicos

Relación con el cliente

codigos al por mayor: pudes realizar compras mas economicas con nuestro codigo

Canales

redes sociales
grupos y comunidades amantes del cuidado de la cara

Segmento de clientes

personas que gusten de cuidado de la piel
productos sostenibles
economicos

Estrucutra de costos

costo de produccion: kit con crema hidratrante con vitaminas (tres productos) 15.000c

Fuentes de ingresos

10.000c por cada compra al por mayor

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

especializacion del producto

equipo profesional con experiencia

Debilidades

Cartera de productos limitada

falta de financiacion

Oportunidades

tendencia favorable en el mercado

posibilidad de establecer alianzas estrategicas

Amenazas

entrada de nuevos competidores

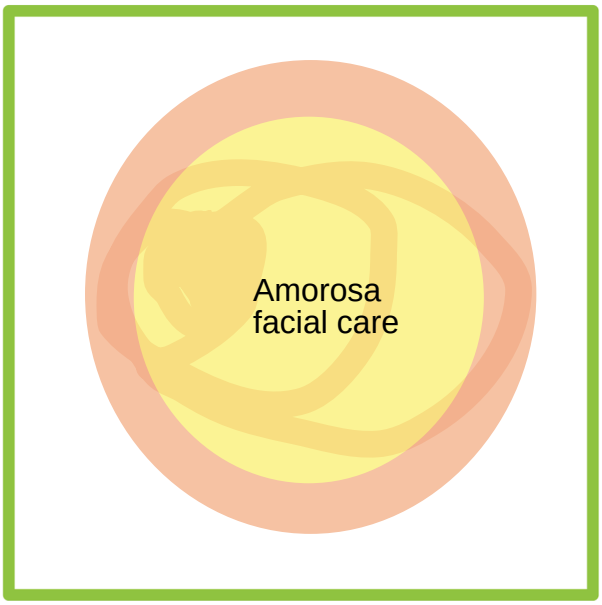
competrencia actual agresiva

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

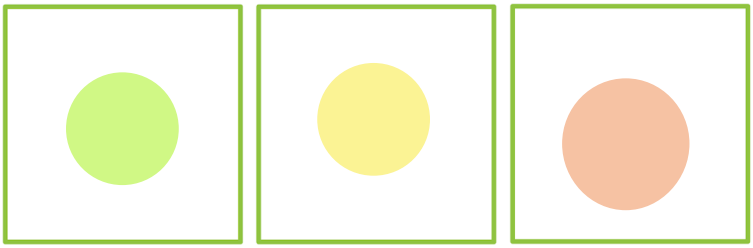
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

La belleza comienza donde decides ser tu misma

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de local
- licencias
- permiso
- salarios
- sueldos
- seguros
- servicios

Mis costos variables

- Materia prima
- empaquetado
- costo de ventas
- energia y combustibles
- transporte y envios
- mano de obra directa
- mantenimiento variable

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 10900

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 5,000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 54500000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Efectivo	cuentas por pagar
cuentas por cobrar	prestamos bancarios
inventarios	hipotecas
propiedad	salarios por pagar
planta	impuestos por pagar
inversiones	alquileres por pagar
software	intereses por pagar
patentes y marcas	dividendos por pagar
equipos	obligaciones laborales
depositos a largo plazo	Garantias y devoluciones

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado esta compuesto por diversas marcas tanto como internacionales, con un incrmento notable en la cantidad de salones de belleza y productos para el cuidado de la piel con varios puntos de venta especializados en la GAM, se registran al rededor de un aproximado de 16,000 salones y tiendas de belleza en el pais

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son vitales para el desarrollo y funcionamiento de una socidad permitiendo al estado cumplir con sus roles esenciales

¿Cómo se liquida una empresa?

Elaborar un balance de liquidacion y de acuerdo a los socios de la empres aprobando la disolucion y liquidacion de la compañia, el balance de liquidaci y el reparto de la cuota de liquidacion entre los socios

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Cuidado adecuado de la piel
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	porque debemos saber como debemos de cuidar nuestro rostro ya que es muy importante
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para las personas que les interese verse bien y sentirse bien con ellos mismos

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Aprender sobre como emprender	realizar atividades para aprender sobre como emprender	aprender sobre como emprender

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
informacion y nuestra mente	9 de Mayo al 20 de Junio	mi persona

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024