



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Nombre del Negocio: "EcoSeed: Tu Jardín Sostenible"

Descripción del Negocio: EcoSeed es una tienda especializada en la venta de semillas orgánicas, plantas jóvenes y productos relacionados con la jardinería sostenible, todo ofrecido a granel para reducir el desperdicio de envases. Nos enfocamos en promover prácticas de cultivo respetuosas con el medio ambiente y la biodiversidad, ofreciendo una amplia variedad de semillas de flores, vegetales, hierbas y plantas ornamentales.

Productos y Servicios:

Semillas a Granel: Ofrecemos una amplia selección de semillas orgánicas a granel, incluyendo variedades locales y especies autóctonas para promover la diversidad biológica y la adaptación a los entornos locales.

Plantas Jóvenes: Además de semillas, ofrecemos plantas jóvenes listas para ser trasplantadas en jardines y macetas, incluyendo vegetales, hierbas aromáticas y plantas ornamentales.

Productos para Jardinería Sostenible: EcoSeed también ofrece una gama de productos para jardinería sostenible, como sustratos orgánicos, abonos naturales, herramientas de jardinería eco-amigables y sistemas de riego eficientes.

Asesoramiento y Talleres: Nuestro equipo de expertos en jardinería ofrece asesoramiento personalizado a los clientes sobre cómo cultivar y mantener sus plantas de manera sostenible. También organizamos talleres y eventos educativos sobre jardinería ecológica y técnicas de cultivo orgánico.

Valores y Compromiso Ambiental: En EcoSeed, nos comprometemos a promover prácticas comerciales sostenibles y a reducir al mínimo nuestro impacto ambiental. Nuestras operaciones se basan en principios de reducción de residuos, reutilización y reciclaje, y trabajamos en colaboración con proveedores locales y orgánicos siempre que sea posible.

Con EcoSeed, nuestros clientes pueden cultivar jardines vibrantes y saludables mientras contribuyen a la preservación del medio ambiente y la biodiversidad.



Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

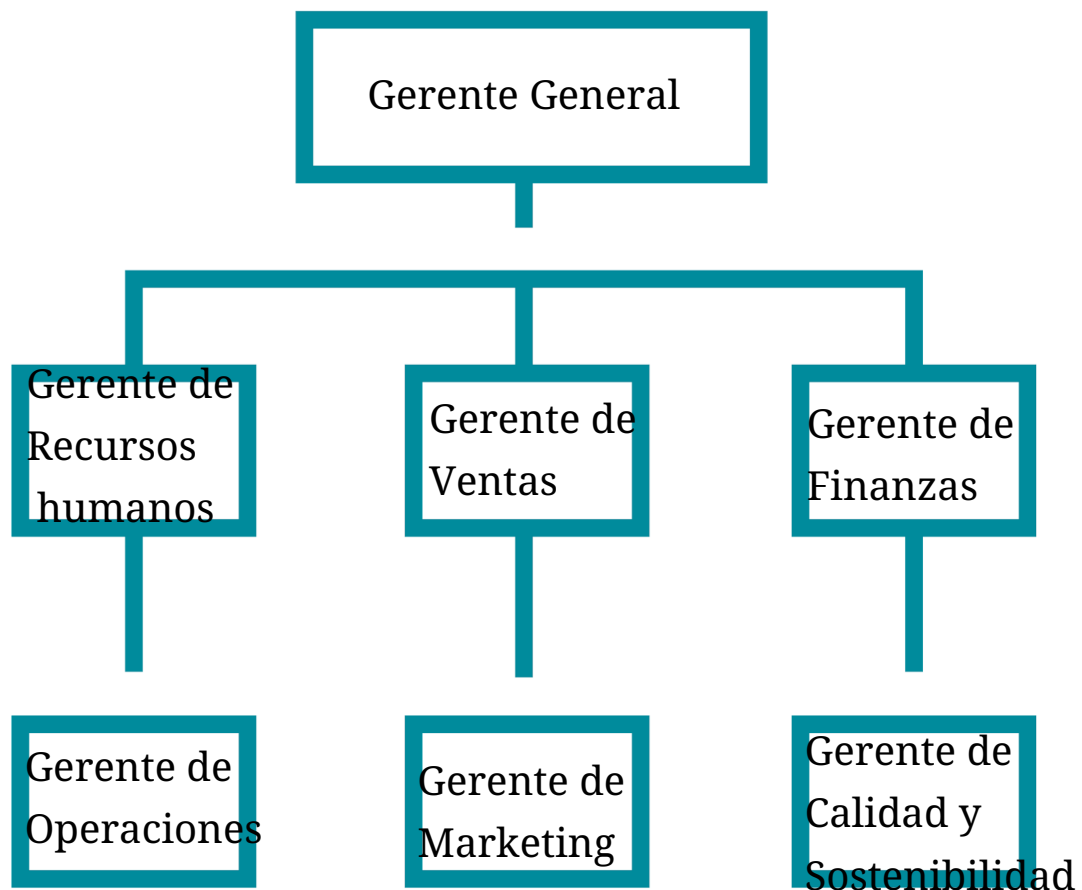
Misión:

Reducción de residuos plasticos, el ahorro económico, la frescura de los productos y la conciencia ambiental

Visión:

un referente en la promoción de la sostenibilidad y la biodiversidad en la industria de la jardinería.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Un negocio de venta de semillas a granel puede promover la sostenibilidad social al ofrecer precios asequibles, apoyar a los agricultores locales con variedades autóctonas, proporcionar educación sobre prácticas sostenibles, generar empleo local, colaborar con organizaciones comunitarias y promover la inclusión y diversidad. Integrando estos principios, el negocio puede tener un impacto positivo en la comunidad y en la sociedad en general.

Sostenibilidad ambiental:

Un negocio de venta de semillas a granel puede promover la sostenibilidad ambiental al reducir el uso de envases plásticos, promover la biodiversidad con semillas locales y orgánicas, apoyar la agricultura sostenible, educar sobre prácticas ecológicas y gestionar responsablemente los residuos. Estas acciones contribuyen a conservar el medio ambiente, mitigar el cambio climático y preservar los recursos naturales.

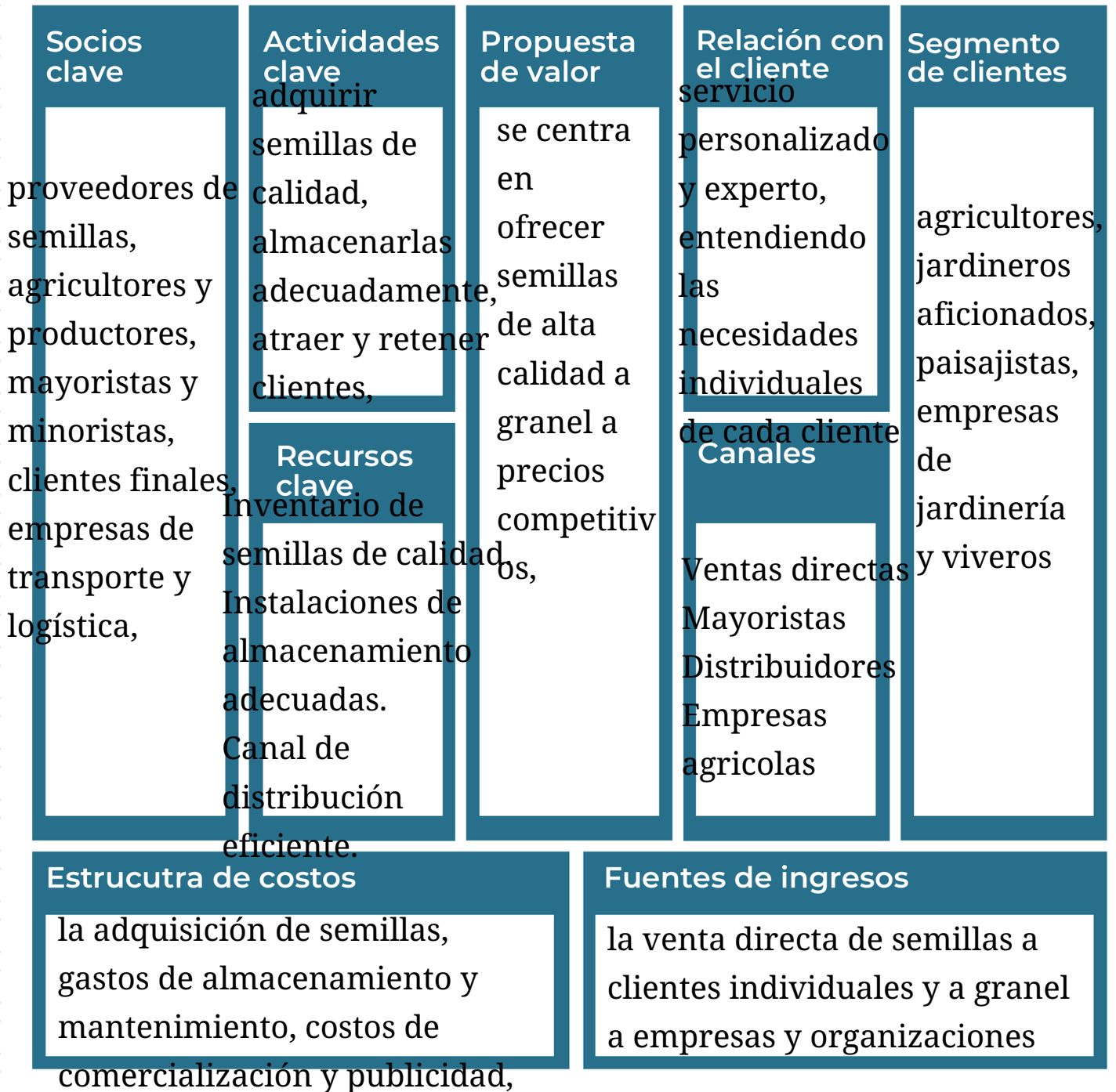
Sostenibilidad económica:

Un negocio de venta de semillas a granel puede cumplir con la sostenibilidad económica al ofrecer precios asequibles, apoyar a los agricultores locales, generar empleo, colaborar con la comunidad, y promover la inclusión y diversidad. Estas acciones contribuyen al desarrollo económico local, fortalecen los lazos sociales y fomentan la equidad en el acceso a la jardinería y la producción de alimentos.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

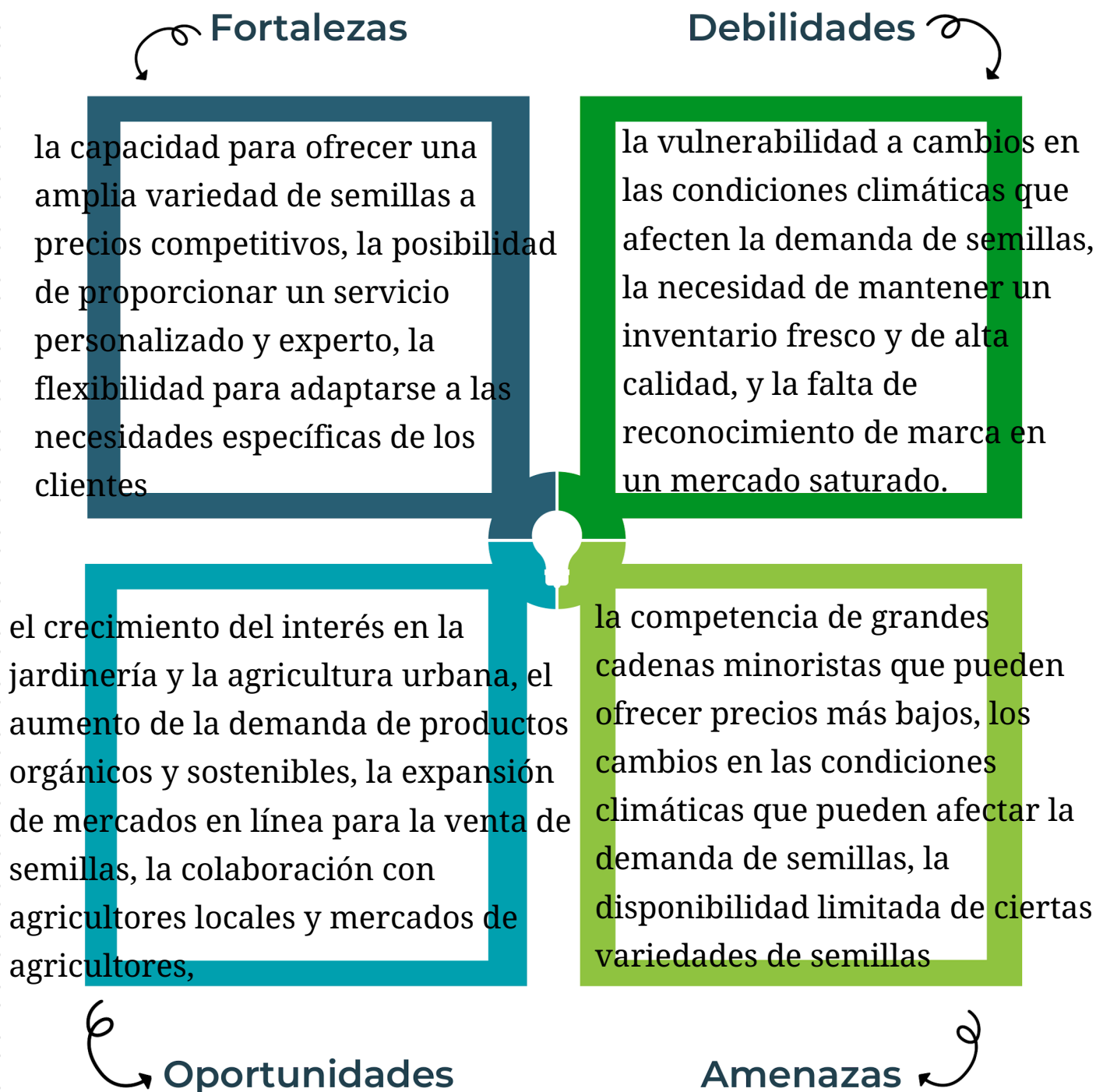
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



"Semillas a granel, cultiva tus sueños"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local o espacio de venta. (130000)
- Salario personal (50000)
- Costos de marketing y publicidad recurrentes. (15 000)
- Seguro del negocio (20 000)
- Gastos de mantenimiento (10 000)
- Limpieza del lugar (15 000)
- Servicios públicos (agua, electricidad, gas) (20 000)

Mis costos variables

- Costo de las semillas (35 000)
- Transporte (5.000)
- Almacenamiento (0)
- Comisiones de venta (5.000)
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



2 800

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

-
- Alquiler del local
-
- Marketing y publicidad
-
- Transporte
-
- Servicios públicos
-
- Patentes

Pasivos

- Limpieza del lugar
-
- Seguro del negocio
-
- Gastos de mantenimiento
-
- Almacenamiento
-
- Salario personal
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen varios tipos de productos que pueden competir con un negocio de venta de semillas a granel:

Semillas empaquetadas y etiquetadas de marcas reconocidas.

Semillas orgánicas certificadas.

Plantas jóvenes o plántulas listas para ser trasplantadas.

Sustratos o mezclas de cultivo premezcladas.

Kits de jardinería que incluyen semillas, herramientas y accesorios.

Productos de jardinería hidropónica o aeropónica.

Productos químicos o naturales para el cuidado de las plantas, como fertilizantes, pesticidas y herbicidas.

Plantas en maceta listas para su uso inmediato.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

el cumplimiento de impuestos sobre las ventas, impuestos sobre la renta, impuestos a la propiedad, y posiblemente aranceles de importación o exportación, dependiendo de la ubicación y la naturaleza del negocio. Cumplir con estas obligaciones garantiza la legalidad y estabilidad financiera del negocio, además de contribuir al desarrollo de la comunidad a través del pago de impuestos que se destinan a servicios públicos y programas sociales.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa de venta de semillas a granel implica:

Disolución de la empresa.

Venta de activos.

Pago de deudas.

Distribución de activos restantes entre accionistas.

Cancelación de registros legales.

Notificación a las autoridades pertinentes.

Es crucial seguir procedimientos legales y contables para cumplir con todas las obligaciones y proteger los derechos de todas las partes involucradas. En ocasiones, es útil contratar a un contador o abogado especializado en liquidaciones empresariales.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Reducir el consumo de plásticos, disminuir la contaminación ambiental y economizar

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

fomenta prácticas más sostenibles que benefician tanto al medio ambiente como a la economía a largo plazo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

agricultores, viveros, empresas de paisajismo, jardineros aficionados, cooperativas agrícolas, y cualquier persona interesada en la siembra y el cultivo de plantas.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

proporcionar una amplia variedad de semillas de alta calidad a precios competitivos, satisfaciendo las necesidades de agricultores, viveros, jardineros y otros clientes interesados en la siembra y el cultivo de plantas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

la adquisición de semillas de calidad, el almacenamiento adecuado, la comercialización de productos, la gestión de inventario, la atención al cliente

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

satisfacer las necesidades de los clientes ofreciendo semillas de calidad a precios competitivos, fomentando prácticas sostenibles, estableciendo

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

semillas de calidad, instalaciones de almacenamiento adecuadas, equipos de procesamiento, personal capacitado, buen equipo de marketing y publicidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

investigación y planificación, adquisición de espacio y equipamiento, negociación con proveedores, desarrollo de plataforma y estrategias de marketing, lanzamiento de tienda en línea y promoción, y

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Emprendedores individuales que tienen pasión por la jardinería y la agricultura.

finalmente, inicio de operaciones

NOTAS

Ventas mensuales totales: ¿Cómo han fluctuado a lo largo del tiempo?

Principales productos vendidos: ¿Cuáles son los tipos de semillas más populares?

Clientes más frecuentes: ¿Hay algún segmento de clientes que compre con más regularidad?

Gastos operativos: ¿Cuánto se está gastando en la adquisición de nuevas semillas, embalaje y otros costos operativos?

Tendencias del mercado: ¿Hay cambios en la demanda de ciertos tipos de semillas?

Rentabilidad: ¿Cuál es la ganancia neta después de todos los gastos?
