



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es una repostería creativa por encargo que ofrecerá postres personalizados y elaborados para cualquier ocasión, como bodas, cumpleaños, fiestas y reuniones familiares. Mi emprendimiento se especializará en pasteles, galletas, cupcakes y otras clases de postres elaborados para satisfacer las necesidades de todos mis clientes.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

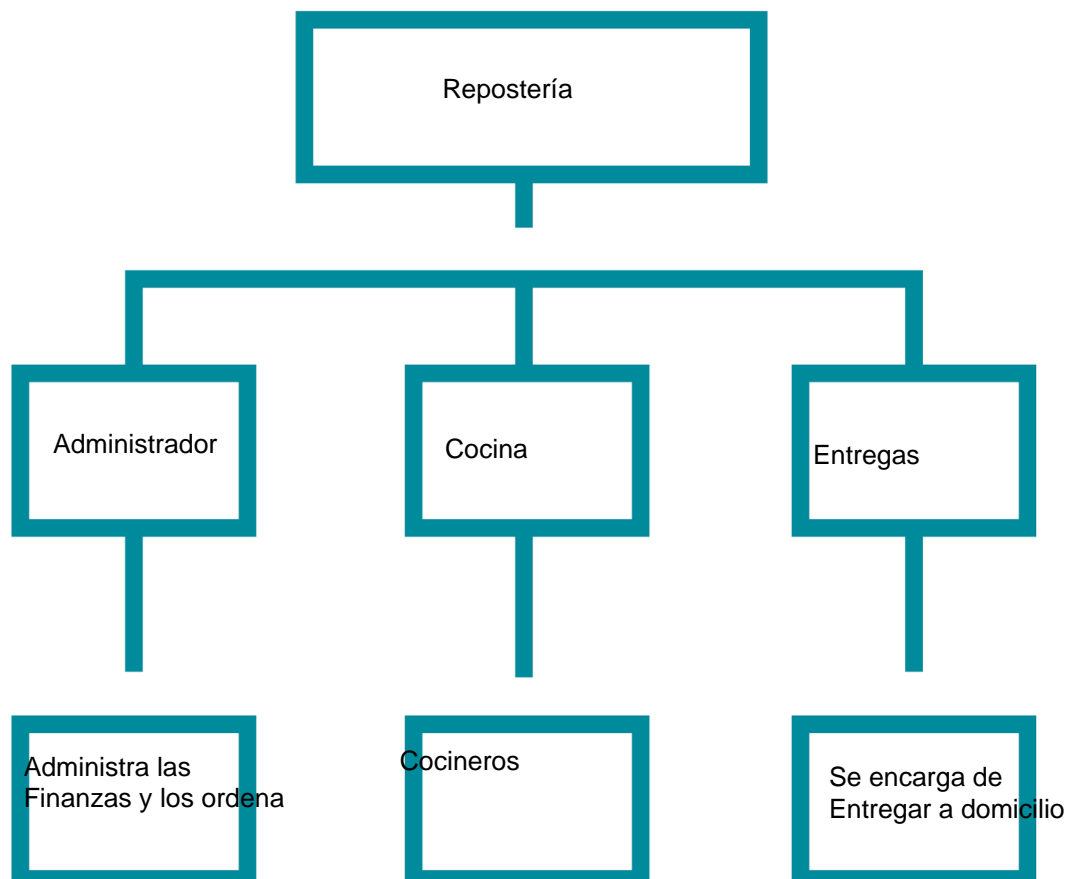
Misión:

Nuestra misión es crear deliciosos postres elaborados para cada ocasión, con un servicio excepcional y una atención personalizada, que cree momentos memorables para nuestros clientes

Visión:

Nuestra visión es convertirnos en la opción número uno de los clientes que buscan postres elaborados de calidad y servicio excepcional en la zona. Querremos ser reconocidos por nuestra creatividad y compromiso por brindar productos únicos y servicio de primer nivel para todas las ocasiones especiales.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Nuestro compromiso social consiste en el respeto a los derechos laborales de nuestros empleados, incluyendo salarios justos, beneficios adecuados y un ambiente laboral seguro y saludable

Sostenibilidad ambiental:

Nuestro compromiso ambiental se centra en el desarrollo y el uso de productos y procesos que minimicen el impacto ambiental, tanto en nuestras operaciones como en el producto final. Esto implica el uso de ingredientes y materias primas sostenibles, la eliminación de residuos y la utilización de energía renovable.

Sostenibilidad económica:

Nuestro compromiso económico está dirigido a crear una empresa sostenible y rentable para nuestros accionistas, proveedores y clientes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

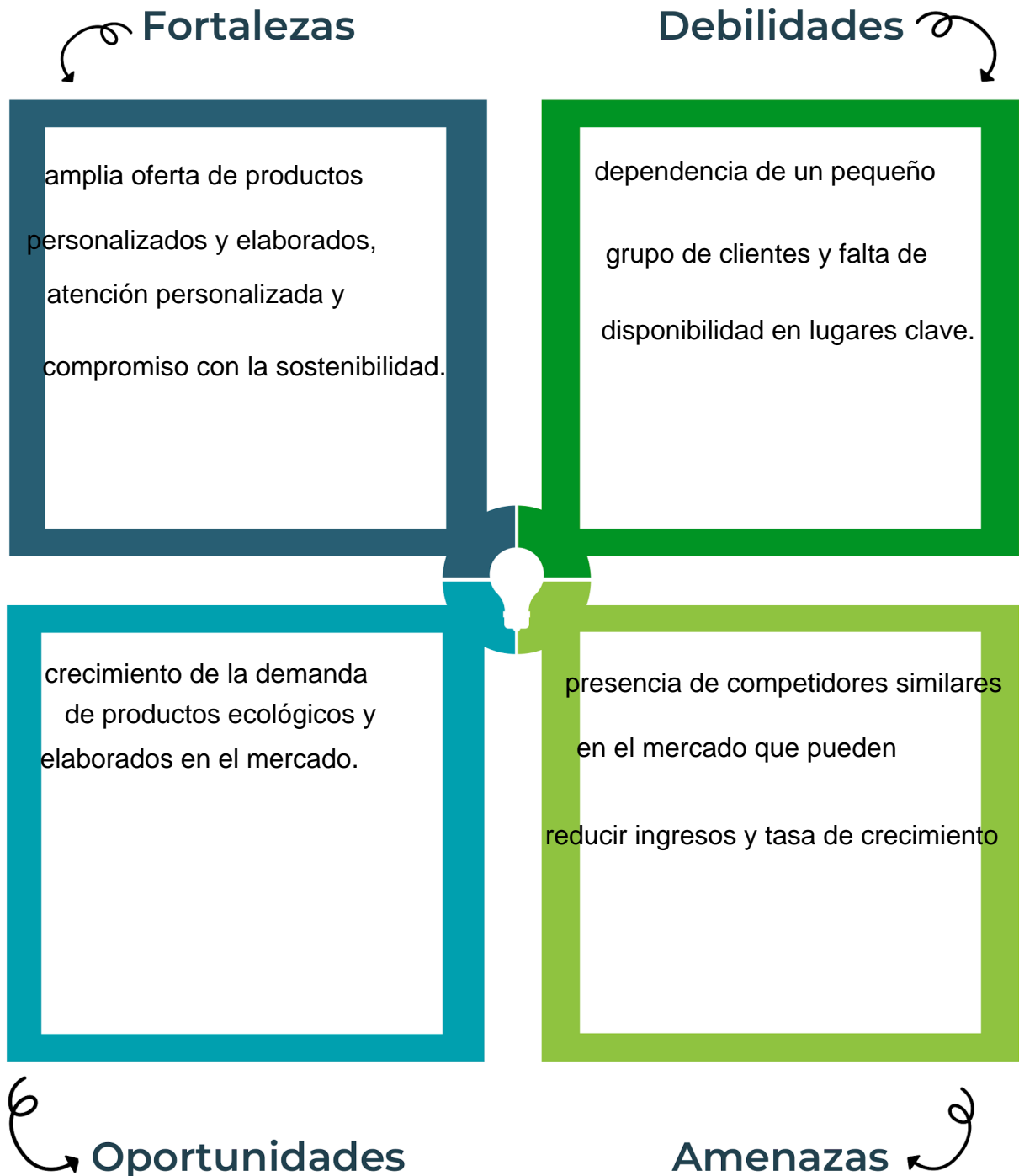
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores De Ingredientes	Producción Comercialización	Ofrecer una Experiencia Personalizada	Servicio de Atención al Cliente	Clientes personales Clientes cooperativos
	Recursos clave		Canales	
	Personal calificado Máquinas de producción		Punto de venta en línea Ventas de mayorista	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Costos de materias primas Costos de producción Costos de marketing			Ventas de productos Servicios de diseño y producción personalizados	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Traiga a la vida sus eventos con nuestras dulces creaciones

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo

Rosado

Amarillo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

● Alquiler del local	520.000
● Salario de personal	260,000
● Licencias y permisos	104.000
● Alquiler de muebles y equipo	156.000
● Seguro	130,000
● Servicios básicos	78,000
● Garantía	52,000

Mis costos variables

● Ingredientes	156,000
● Costo de producción	104,000
● Transporte	52,000
● Empaque	26,000
● Despensa	26,000
● Publicidad y marketing	52,000
● Servicio de entrega	26,000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1,510,300

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 14,5 \text{ unidades}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 3,000,000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cuentas por cobrar
- Efectivo y depósitos
- Inventario
- Equipo y muebles
- Cuotas de activos
- Inversiones a corto plazo
- Cuenta de pagos por adelantado
- Activos no corrientes
- Propiedades y equipo
- Activos inmobiliarios

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Hipoteca o arrendamiento
- Dividendos acumulados
- Créditos hipotecarios
- Intereses comerciales acumulados
- Facturas comerciales
- Impuestos acumulados
- Crédito comercial
- Capital adicional
- Deuda contingente



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Mi empresa está dedicada a ofrecer pasteles elaborados y personalizados a nuestros clientes. Sin embargo, he realizado una investigación de mercado para identificar qué competidores similares existen en el mercado. Después de analizar nuestros competidores, hemos encontrado que muchos ofrecen pasteles elaborados y personalizados, pero nuestros productos son únicos debido a nuestros ingredientes ecológicos y nuestros diseños exclusivos. Por lo tanto, consideramos que nuestra oferta es única y tiene el potencial de atraer clientes que buscan algo especial

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Evitar multas o penalizaciones. _____

Mantener una buena relación con las autoridades fiscales. _____

Evitar problemas legales. _____

Mantener el financiamiento y las finanzas de la empresa en orden. _____

¿Cómo se liquida una empresa?

Closesture: La liquidación de los activos de la empresa y el cierre de las operaciones. _____

Venta de la empresa: Vender la empresa a un comprador interesado. _____

Arreglo de conciliación voluntaria: Un acuerdo entre la empresa y sus acreedores para cancelar o reestructurar las deudas. _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema que nos interesa es el establecimiento y crecimiento de una empresa de pastelería elaborada y personalizada. Estamos interesados en explorar los pasos necesarios para establecer y desarrollar una empresa, así como en las oportunidades y desafíos que pueden surgir a lo largo del camino.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Ayuda a estimular la economía local, generando empleos y oportunidades para la gente.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Nuestro público objetivo para este proyecto son las personas que desean aprender cómo establecer y desarrollar una empresa de pastelería elaborada y personalizada.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo de esta actividad es educar a nuestro público objetivo sobre las diferentes etapas del desarrollo empresarial y proporcionarles herramientas y conocimientos que les ayuden a cumplir sus objetivos empresariales.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Proporcionar una introducción a los pasos para establecer y desarrollar una empresa.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mejorar la comprensión de nuestro público objetivo de los conceptos clave relacionados con el desarrollo empresarial.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos educativos y materiales de apoyo para el desarrollo empresarial, como libros, videos y artículos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Semana 1: Introducción a los pasos para establecer y desarrollar una empresa.
Semana 2: Planificación empresarial y gestión de riesgos.
Semana 3: Gestión financiera y presupuestos
Semana 4: Marketing y ventas.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Director de la actividad
Asistentes

