



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

La misión explica la razón de ser de la compañía, su objetivo central y lo que brinda a sus clientes o a la sociedad. Debe abordar las preguntas:

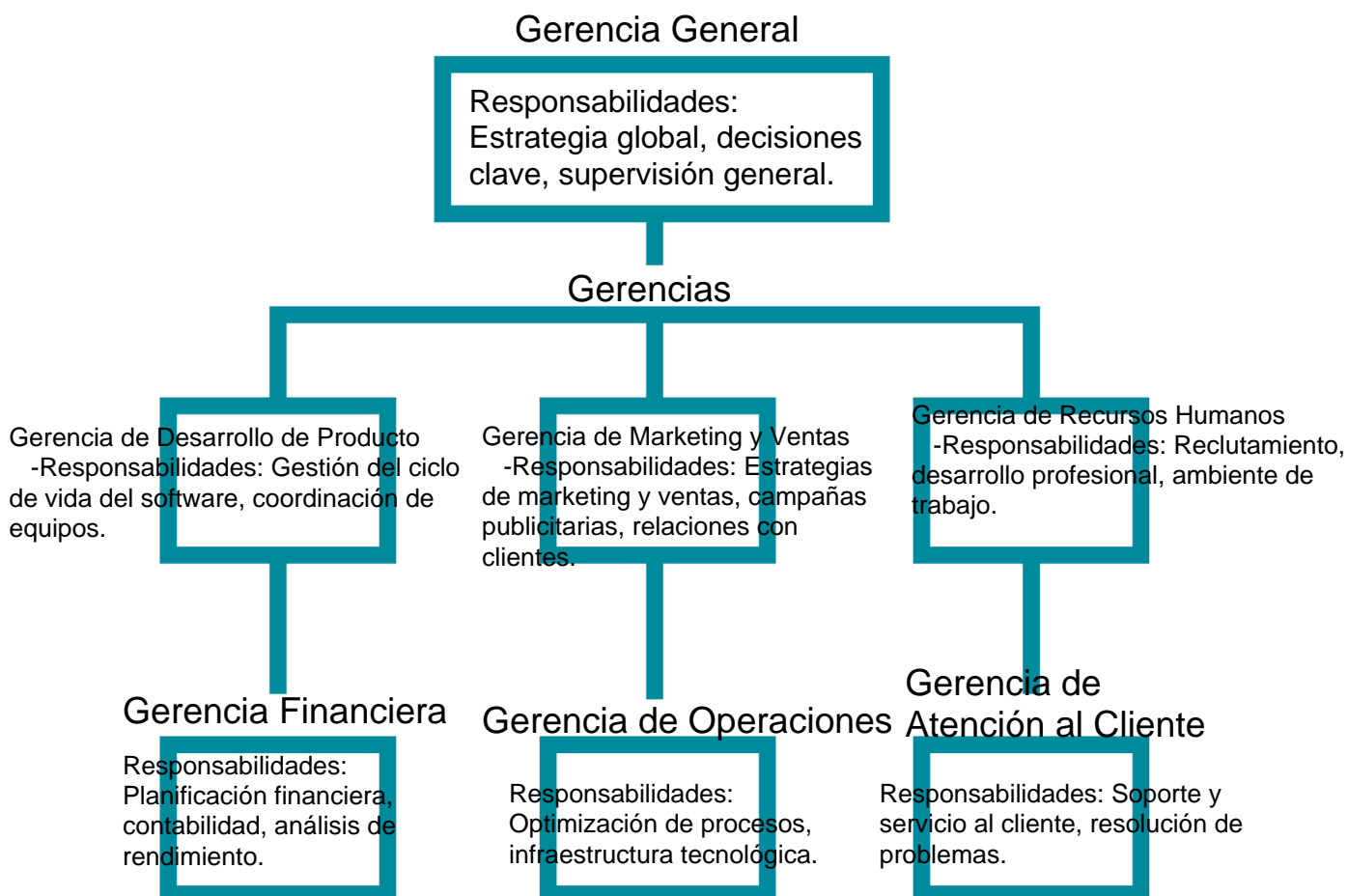
- ¿Cuál es la actividad principal de la empresa?
- ¿A quién se dirige?
- ¿De qué manera lo realiza?

Visión:

La visión es una representación del destino que la empresa aspira alcanzar. Debe ser inspiradora y estimulante, describiendo el efecto a largo plazo que la empresa pretende alcanzar. Responde a cuestiones como:

- ¿Cuál es la meta futura de la empresa?
- ¿Qué objetivos desea alcanzar?
- ¿Qué impacto busca generar?

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La sostenibilidad social en un emprendimiento implica crear valor social de manera que las prácticas y productos del negocio beneficien a la comunidad y mejoren la calidad de vida de las personas, al mismo tiempo que se aseguran de que estas prácticas sean económicamente viables y duraderas.

Estrategias clave para lograr la sostenibilidad social en un emprendimiento:

1. Compromiso con la Comunidad
2. Condiciones Laborales Justas
3. Diversidad e Inclusión
4. Impacto Positivo en la Sociedad
5. Transparencia y Ética
6. Medición y Reporte de Impacto Social

Sostenibilidad ambiental:

Para lograr la sostenibilidad ambiental se debe incorporar prácticas y estrategias que minimicen el impacto negativo en el medio ambiente y promuevan el uso responsable de los recursos naturales.

Formas para poder lograrlo:

1. Diseño de productos sostenibles
2. Eficiencia energética
3. Gestión de residuos
4. Conservación del agua
5. Transporte sostenible
6. Cadena de suministro sostenible

Sostenibilidad económica:

Para lograr la sostenibilidad económica, se debe establecer una base sólida de ingresos recurrentes y gestionar sus recursos de manera eficiente.

Algunos pasos esenciales para lograrlo:

1. Modelo de Negocio Viable
2. Diversificación de Ingresos
3. Gestión Financiera Eficiente
4. Marketing y Ventas Efectivas
5. Innovación y Adaptación
6. Relaciones Sólidas con los Stakeholders

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

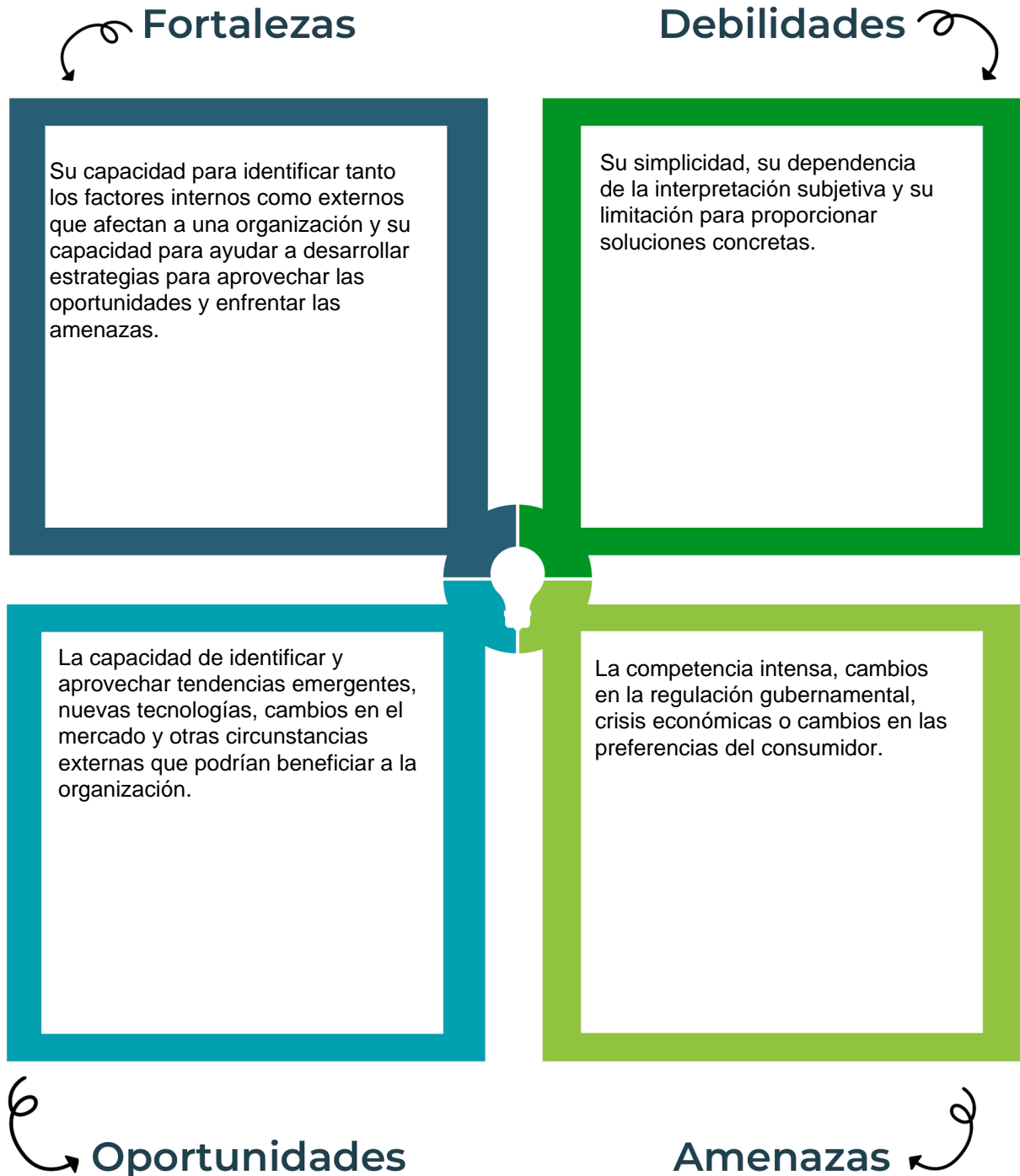
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"¡Donde cada gol es un latido de pasión y cada juego es una historia que contar! ¡Vive el fútbol con intensidad y emoción!"

Los mejores balones de fútbol del país

Colores principales de mi marca empresarial

Azul

Blanco

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de local ₱1,275,000
- Salarios empleados ₱4,080,000
- Suministros ₱612,000
- Servicios públicos ₱408,000
- Mantenimiento ₱255,000
- Seguro ₱153,000
- Total ₱6 528 000

Mis costos variables

- Materiales ₱2,035
- Mano de obra directa ₱1,100
- Costos de operación variables ₱440
- Costos variables totales por cada balón serían ₱3,575
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 26.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 291,103,679

Punto de equilibrio monetario → ₡ 7,568,696

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno y edificios
- Maquinaria y equipos
- Vehículos
- Propiedad intelectual
- Software
- Contratos
- Personal
- Cuentas por cobrar
- Inversiones y reservas
- Inventario

Pasivos

- Cuentas por paga
- Préstamos a corto plazo
- Gastos acumulados
- Obligaciones fiscales
- Alquileres
- Préstamos a largo plazo
- Arrendamientos financieros
- Bonos y obligaciones
- Provisiones
- Obligaciones por jubilación



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen cientos de empresas dedicadas a la fabricación de balones de fútbol en todo el mundo. Un gran porcentaje de estos balones proviene de Sialkot, Pakistán, que produce aproximadamente el 60% de los balones de fútbol del mundo. En Sialkot, hay más de mil fábricas dedicadas a este sector, produciendo balones para marcas internacionales como Nike, Adidas, Lotto y Reebok.

Entre las marcas más destacadas a nivel mundial en la fabricación de balones de fútbol se encuentran Adidas, Nike, Puma, y Wilson. Estas empresas no solo dominan el mercado en términos de volumen, sino también en innovación y tecnología aplicada al diseño y manufactura de balones de alta calidad.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es crucial para el correcto funcionamiento de una sociedad cumplir con las obligaciones tributarias. Los impuestos son la fuente de financiación de servicios públicos indispensables como la educación, la salud, la infraestructura y la seguridad. Asimismo, juegan un papel clave en el progreso económico y social al redistribuir la riqueza y fomentar la igualdad. Eludir el pago de impuestos socava estos beneficios y puede acarrear consecuencias legales.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa, se debe cerrar todas las operaciones de manera ordenada, pagar deudas, vender activos, distribuir los ingresos entre los accionistas o socios, cancelar registros legales y presentar informes finales a las autoridades pertinentes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender a emprender y a manejar una empresa exitosa para en el futuro seguir estos pasos y lograr grandes objetivos económicos.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que nos puede ayudar a manejar una empresa en el futuro y nos enseña muchas cosas del mundo de los negocios

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas interesadas en el deporte "fútbol" y sobre todo en su buena jugabilidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Aprender a manejar una empresa en el futuro

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Fabricar balones de fútbol de buena calidad y con buenos diseños

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ventas exitosas y lograr conectar el producto con el gusto de los clientes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero, poliuretano o poliéster que son los materiales de los balones de fútbol, y pintura para diseñarlos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En varios años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Empleados, diseñadores, fábricas, máquinas, camiones, etc

