Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio de un salón de belleza es ofrecer servicios de belleza como cortes de cabello, maquillaje, manicuras y pedicuras a mujeres

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

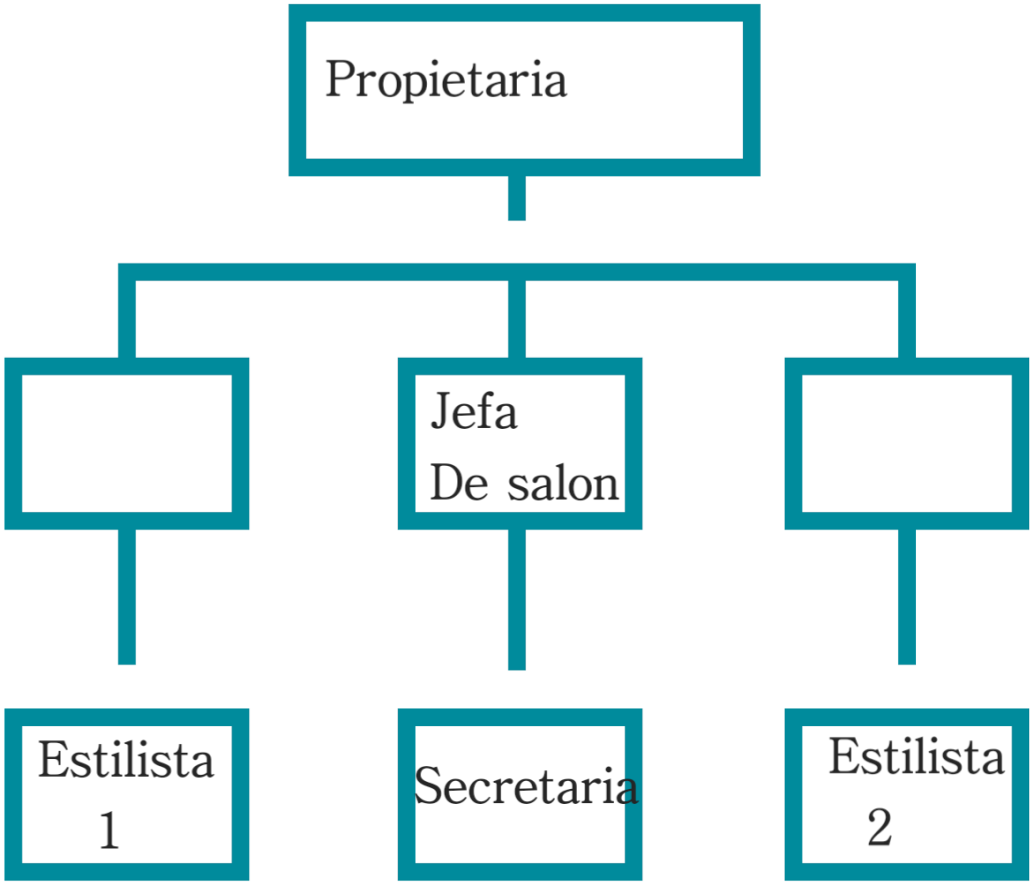
Misión:

En nuestro salón de belleza, nos comprometemos a brindar a cada una de nuestras clientas una experiencia excepcional de belleza y bienestar.

Visión:

Nos visualizamos como el principal destino de belleza para mujeres, reconocido por nuestra excelencia en servicios y nuestro enfoque centrado en el cliente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Usar productos de belleza de calidad buscar productos que sean amigables con el medio ambiente y que tengan un impacto positivo en la comunidad

Sostenibilidad ambiental:

Usar productos eco-amigables buscar productos que sean libres de ingredientes nocivos para el medio ambiente y que sean biodegradables.

Sostenibilidad económica:

Ofrecer servicios de calidad a precios competitivos asegúrarme de que los precios sean competitivos y que mis clientes obtengan el mejor valor por su dinero.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Proveedores de Productos

Actividades clave

Servicios de belleza

Recursos clave

Estilistas de cabello

Propuesta de valor

Calidad Y Experiencia

Relación con el cliente

Experiencia Agradable

Canales

Segmento de clientes

Mujeres

Estrucutra de costos

Costos fijos Y Variables

Fuentes de ingresos

Servicios de belleza

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Experiencia si tengo un equipo experimentado de estilistas y trabajadores de belleza, puedo ofrecer servicios de calidad que atraigan a los clientes.

Debilidades

La competencia si hay muchos salones de belleza en mi área, puede ser difícil diferenciar la competencia.

Oportunidades

Expansión si mi salón de belleza es popular, podrías considerar abrir sucursales en otras localidades.

Amenazas

Cambios en los gustos y preferencias de los clientes si los clientes comienzan a preferir diferentes estilos de belleza, podría perder mi negocio.

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Salón de belleza
Studio
JC
Moda femenina
Uñas, maquillaje, peinados

Slogan

En mi negocio esta lo que necesitas, quieres y mereces

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo	Blanco	Azul

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler
- Electricidad
- Planchas
- Agua
-
-
-

Mis costos variables

- Productos
- Maquillaje
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 60,0000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 10,0000

Punto de equilibrio monetario → ₡50,0000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Muebles	Deudas
Dinero en efectivo	Facturas
Inventario de productos	Reservas
Equipo de personal	Provisiones

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En la zona de volcán de buenos aires existes 4 salones de belleza pero mi salón ofrece una visión diferente e innovadora

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa **consiste en la extinción de tu negocio o empresa**

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)

Nuestro salón de belleza para mujeres se propone abordar estos problemas al proporcionar un espacio donde las mujeres puedan sentirse bienvenidas, valoradas y hermosas.

¿Por qué es importante este tema? (Justificación)

Proporcionamos un ambiente acogedor y cálido donde las mujeres pueden relajarse y disfrutar de un tiempo para sí mismas. Esto contribuye significativamente a su bienestar emocional al ofrecerles un respiro del estrés

¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)

Para mujeres de todas las edades

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)

Brindar servicios de belleza de alta calidad: Nos esforzamos por ofrecer una amplia gama de servicios estéticos, desde cortes de cabello y maquillaje hasta manicuras y pedicuras, realizados por profesionales altamente capacitados y con experiencia.

¿Qué vamos a hacer? (Actividades)

Vamos a ofrecer servicios tales como spa, maquillaje y mas

¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)

Hacer que las mujeres se sientan seguras de si mismas

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)

Mobiliario
Equipo de peluquería
Productos de belleza
Toallas y batas

¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)

Del 16 de mayo al 27 de junio voy a solicitar los tramites legales
Del 15 de junio al 20 de julio voy a realizar la contratación de personal

¿Quién lo hace? (Responsables)

El propietario del salón

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024