



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Artículos deportivos venta de ropa deportiva.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

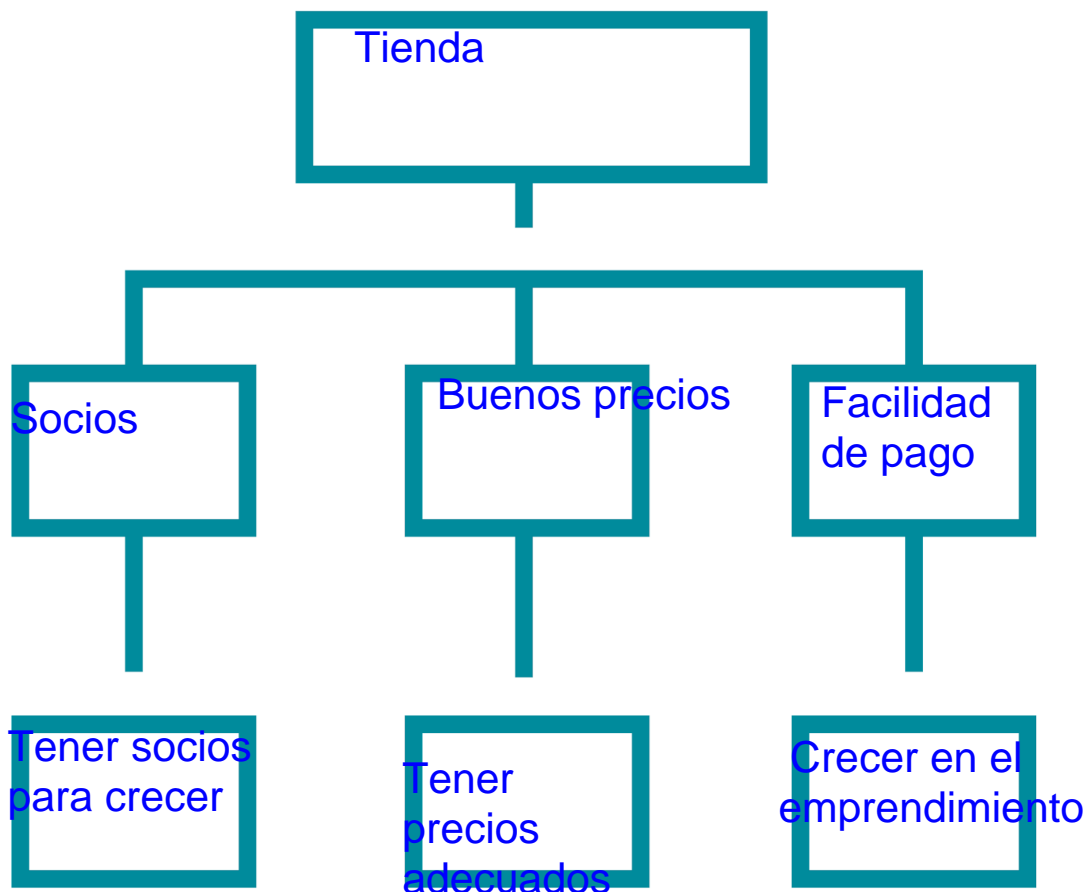
Misión:

Tener una tienda física

Visión:

Consolidarme como un buen empresario

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

garantizar que todas las personas tengan acceso a los recursos y servicios

Sostenibilidad ambiental:

convivir en equilibrio con nuestro entorno

Sostenibilidad económica:

prácticas económicas que sean rentables



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

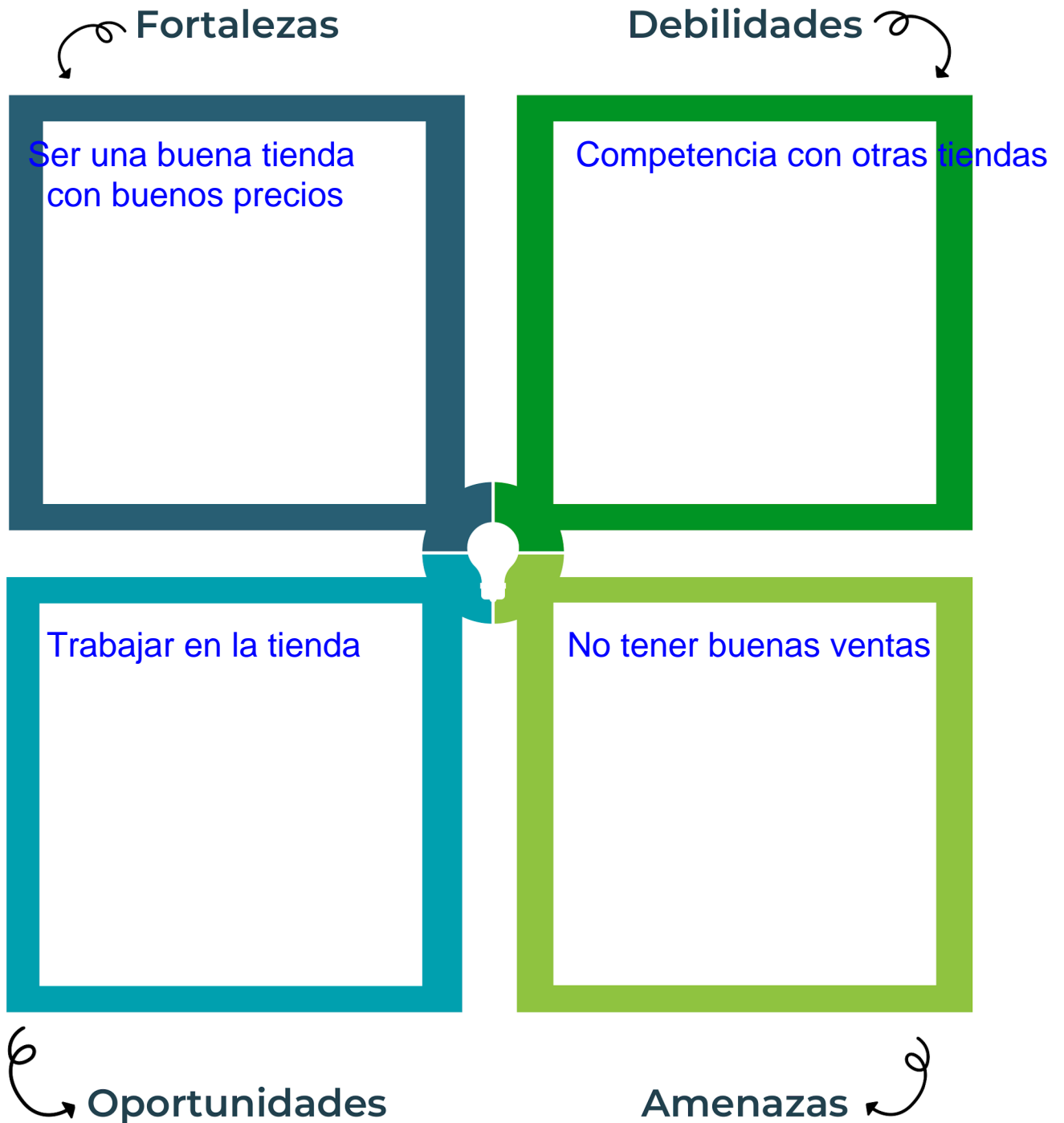
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tener socios adecuados, buenos, ect	Publicidad	Tener buena relación Un buen comercio	Tener buena relación con los Clientes	evaluar a sus consumidores con mayor precisión y utilizar medidas de marketing más específicas
	Recursos clave		Canales	
	Financieros Recursos-físicos		Instagram Facebook Tik tok	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Tener una buena estructura de costo y buenos precios		Ahorros		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Julián store
Venta de ropa y tennis

Slogan



Moda y estilo a tu alcance

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Blanco

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- ¢250000
- ¢30000
- ¢35000
-
-
-
-

Mis costos variables

Combos

- 2x30000
- ¢35000
- ¢29990
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 90000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 90000 \times 94900$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 8541000000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Tennis
- Tacos
- Sudaderas
- Camisas
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Salarios
- Cuentas por pagar
- Inventario
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Competencia entre tiendas para ser la mejor, tener mejores precios que las otras, entonces esto hace que las demas tiendas bajen sus precios

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Empezar un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para tener conocimiento si queremos un emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad interesada

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Saber que queremos en un futuro y saber emprender.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Publicaciones
Videos como empezar a emprender.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que la gente sepa cómo empezar un emprendimiento y cómo se conlleva

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Planes de lo que queremos

Logo

Socios

Apoyos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando ya sepamos y tengamos claro cómo es empezar un emprendimiento

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas de la sociedad que quiere tener su propio negocio y comenzar a emprender.

