



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio donde se puedan satisfacer las necesidades de los consumidores, que los precios sean bajos y así sea también un beneficio para el negocio ya que los precios bajos pueden llamar la atención de más clientes.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

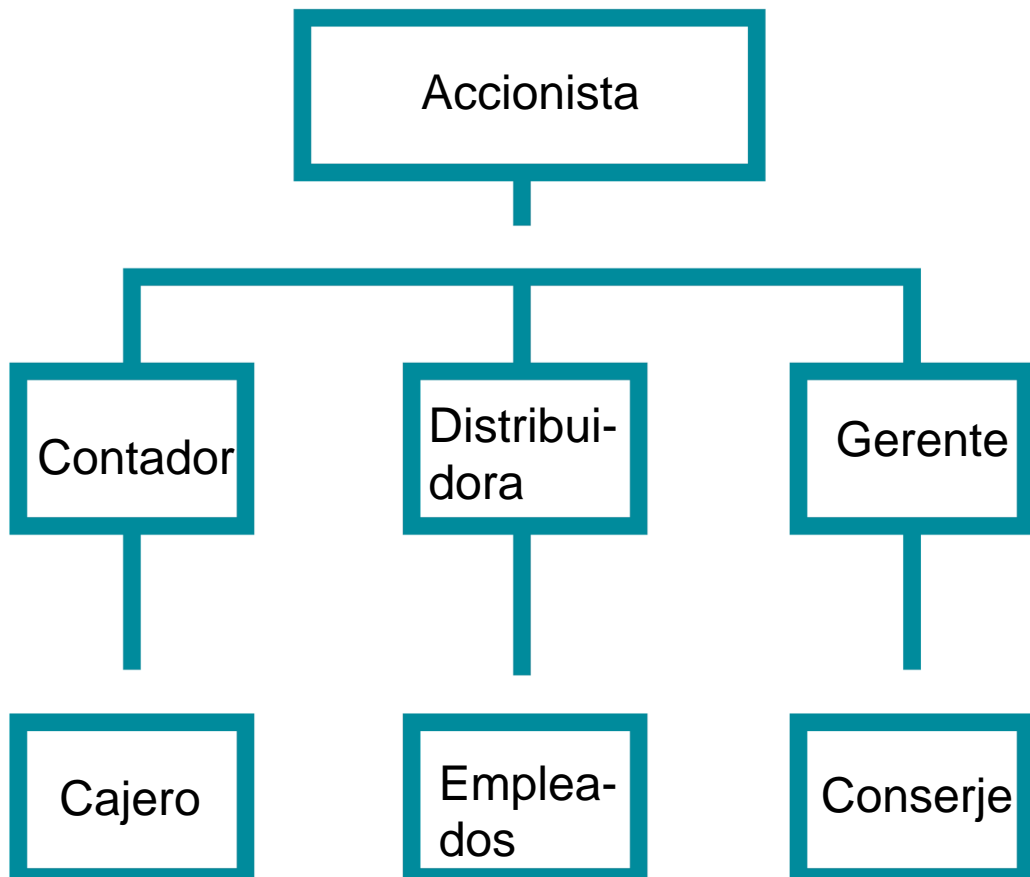
Misión:

Llevar los mejores precios a los consumidores para su bienestar, fomentar el respeto y la atención al cliente.

Visión:

Ser el mejor negocio y lugar para el consumidor.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con mi negocio puedo ayudar de forma económica a las familias de bajos recursos, con los precios bajos de los productos y que también se brindan puestos de empleo.

Sostenibilidad ambiental:

Traeremos productos amigables con el ambiente, como bolsas de tela para empacar los productos.

Sostenibilidad económica:

Buscar productos que a la hora de realizarse no sobreexploten los recursos naturales, y que sean interesantes para que llamen la atención de los consumidores.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

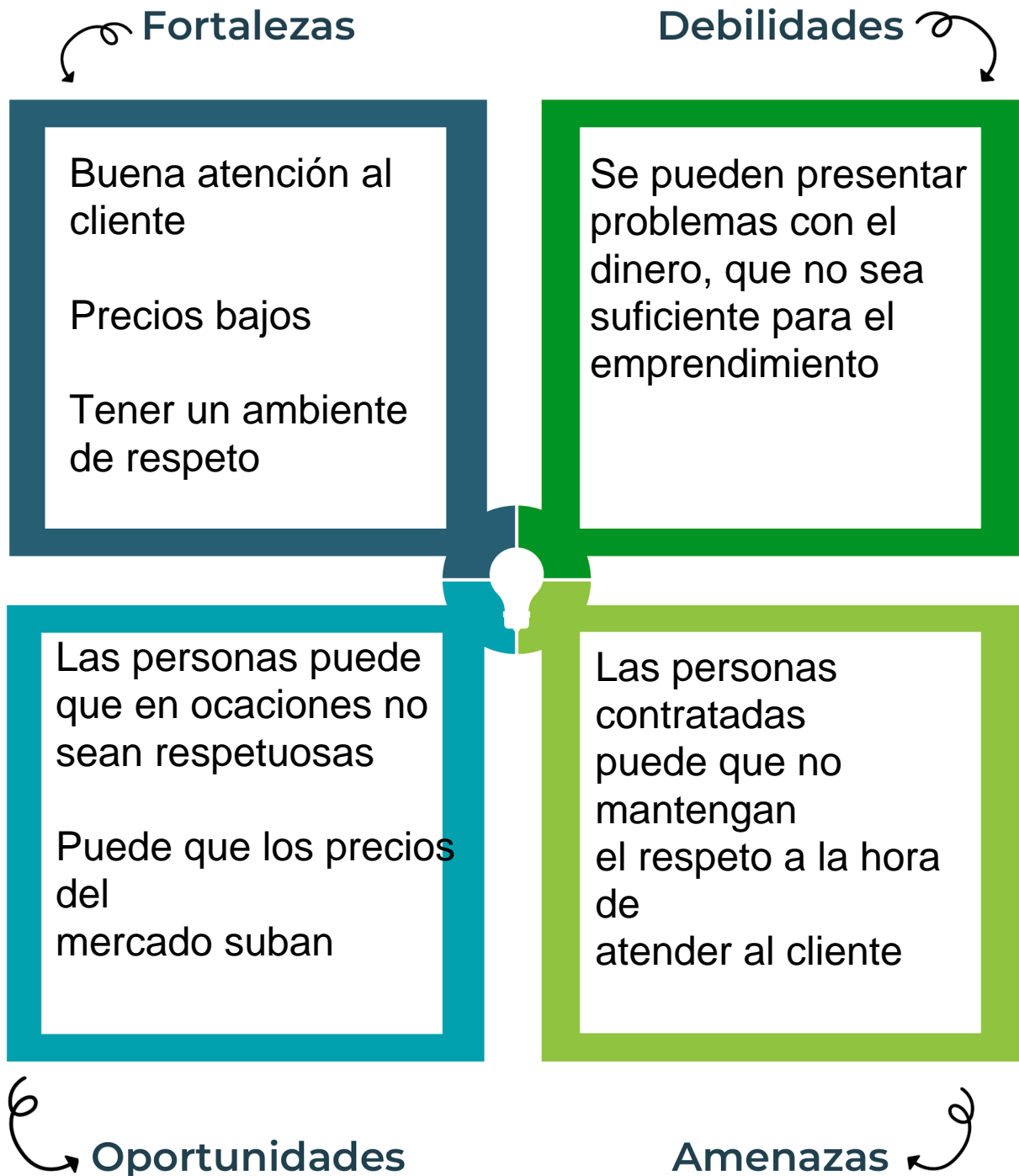
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Super Pan Sulí Dos Pinos Del Sur Cadena de detallistas Tres jotas Tosty	Publicidad en redes sociales y en carteles.	Vender los productos en un negocio familiar, con una buena presentación.	Tratarlos con el respeto que se merecen y mantener la profesionalidad.	Super mercados, carnicerías y panaderías cercanas al negocio.
	Recursos clave Publicistas Préstamos Computador Carteles		Canales Pulpería Servicio express	
Estructura de costos Pago de salarios Mercadería servicios de agua y luz.		Fuentes de ingresos Ganancias de los productos vendidos.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



En pulpería A y B los mejores precios podrás obtener.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Electricidad	50.000
●	Agua	45.000
●	Gasolina	25.000
●		
●		
●		
●		

Mis costos variables

●	Arroz	2000
●	Frijoles	900
●	Azúcar	1000
●	Refrescos	500
●		
●		
●		

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



5000 aprox

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 200

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1.000.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Motocicleta
- Estanterías
- Refrigeradores
- Efectivo
- Productos de limpieza
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamo en el banco
- Pago de salarios
- Pago de recibos eléctricos
- Pago de recibos de agua
- Pago de gasolina para la motocicleta
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen muchos servicios y productos iguales al mío, pero voy a intentar ser el mejor para la comodidad de los clientes.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las empresas pueden contribuir de forma económica para la sostenibilidad de los gastos públicos

¿Cómo se liquida una empresa?

Se deben de seguir ciertos pasos para poder liquidar una empresa, como el balance de liquidación, entre otros pasos más

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por qué con el pondremos en práctica lo aprendido y podremos seguir aprendiendo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Dirigido a las personas interesadas en el tema.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Con esta actividad lograré realizar un emprendimiento con todo lo aprendido durante las sesiones.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizare 11 actividades en las que podré llevar a cabo mi emprendimiento.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Realizar con éxito el emprendimiento o y poner en práctica lo aprendido.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesito el cuaderno para poder completar la información y los videos de las sesiones vistas.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se realizará de la semana del lunes 27 al viernes 31 de mayo.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona, Kristel Susana Agüero Berrocal.

