



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



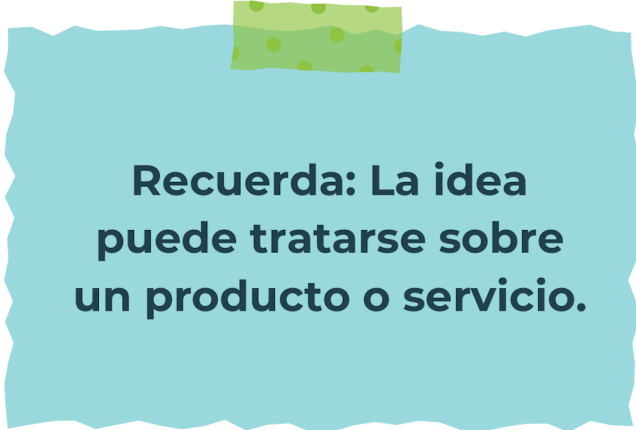
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio puede ser muchas cosas , y en si está puede ser la planificación de entradas y salidas de dinero que realiza una empresa o una organización de trabajo para un intervalo de tiempo. También está hace referencia a cualquier producto o servicio que se sostiene con una propuesta de valor para un nicho de mercado y que da beneficios al emprendedor.

Y la idea del negocio hay que evaluar la idea y comprobar una viabilidad, lo primero que se debe hacer es concretar la idea de negocio y describirla de la forma más precisa posible , se deben dejar sus puntos muy claros y todos sus aspectos .además hay que saber como cuidar esa idea .



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

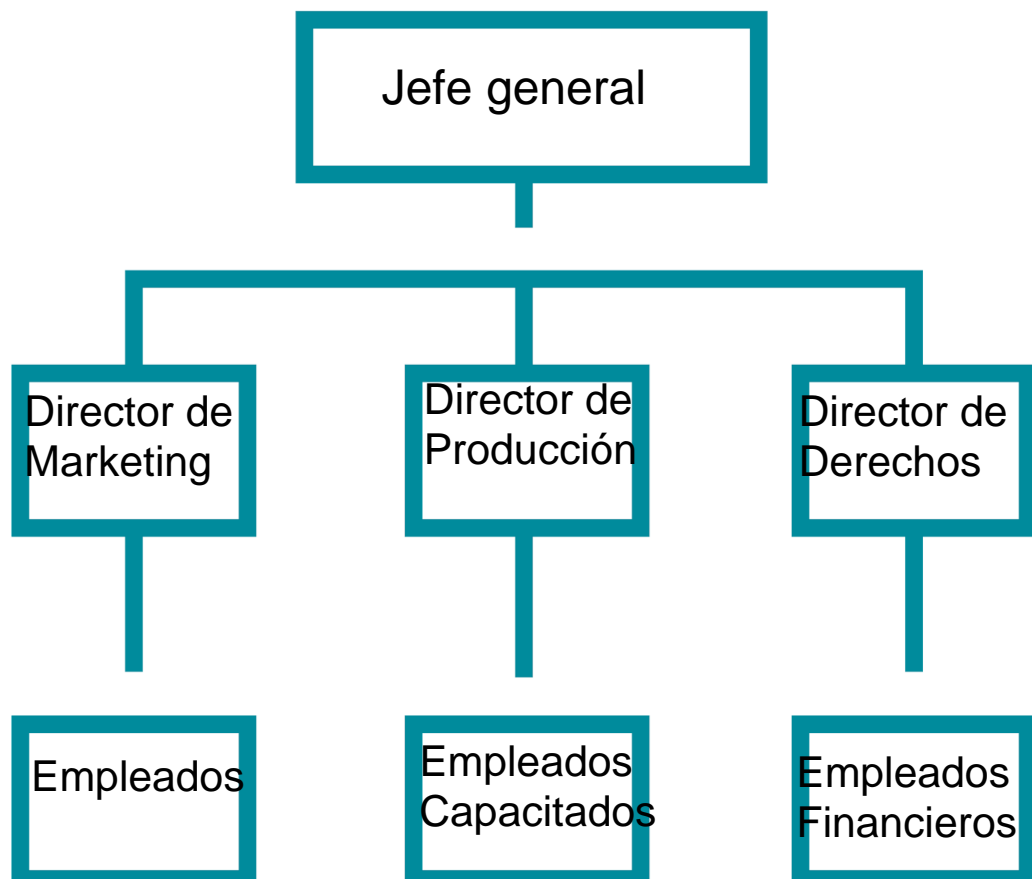
### *Misión:*

Ofrecer un mejor servicio a los clientes , calidad de productos .Y variedad , dar un valor accesible y velar por la tolerancia y respeto hacia todos los clientes.

### *Visión:*

Trabajamos para una experiencia increíble al cliente , y ofrecemos un servicio de calidad , respetamos a todos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Mi emprendimiento va a cumplir con la sostenibilidad social, de tal modo de que va a velar por las personas y va a apoyar y respetar a las personas además de que va a escuchar sus críticas y los clientes van a tener mucha importancia en el emprendimiento.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La sostenibilidad ambiental va a ser fomentada por mi emprendimiento en el modo de que este solo va a promocionar productos sanos para el planeta y biodegradables que no contienen químicos dañinos para el entorno en el que se va a utilizar.

### *Sostenibilidad económica:*

Este emprendimiento está altamente envuelto en la consciencia de la economía de los habitantes por lo tanto el producto va a contar con un precio asequible y también va a dejar muchas ganancias que este va ganando al pasar el tiempo, además que va a ser una fuente de ingresos económicos muy positivos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

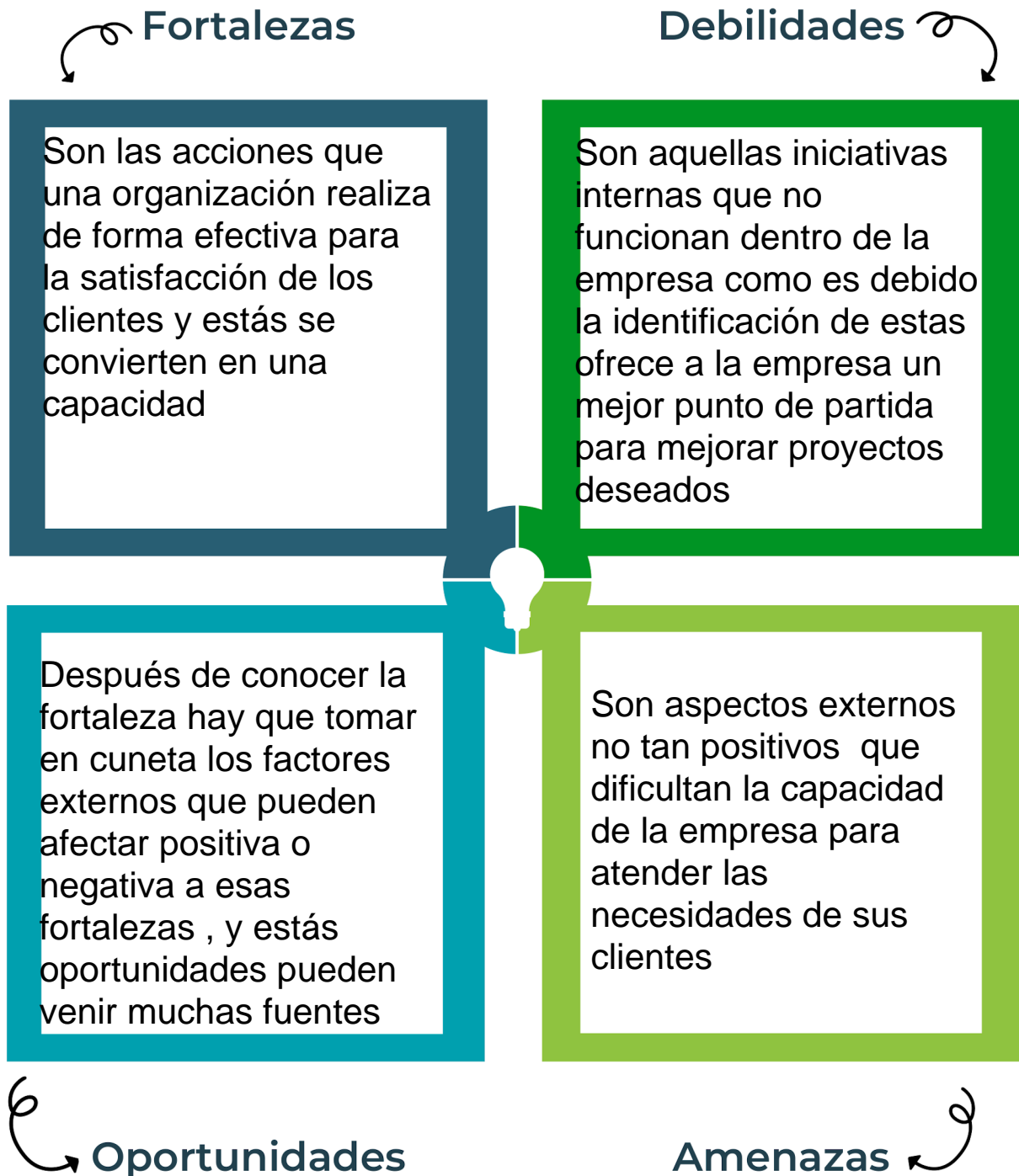
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Personas de grupos o instituciones que fomentan la parte de los procesos de la empresa	<b>Actividades clave</b> Tareas , crear Desarrollar y Comercializar el producto.	<b>Propuesta de valor</b> Atributo diferenciador del producto. ¿Como quiero venderlo?	<b>Relación con el cliente</b> Estrategias para la lealtad de clientes potenciales	<b>Segmento de clientes</b> Construcción de grupos con características similares para poder satisfacer al producto o los servicios
	<b>Recursos clave</b> Personas, materiales, dinero herramientas y otros necesarios		<b>Canales</b> Medios que se utilizan para transmitir el producto a todas partes	
<b>Estructura de costos</b> A que se relacionaran los gastos		<b>Fuentes de ingresos</b> De donde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Kmusic , este slogan de mi emprendimiento va a significar la tolerancia , tranquilidad y accesibilidad de este producto

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Morado

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- La mensualidad
- Los intereses
- Los derechos de autor
- El internet
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Los clientes y pagos
- Las cuentas
- El pago de contartos
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 50000 / (10000 - 9000) = 0,625.$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}10000 \times 0,625 = 6250$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Empresa
- Estudio de trabajo
- Envío internacional
- Marketing
- La publicidad
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Deudas a largo plazo
- Pagar los derechos de autor
- Las cuentas de los aliados
- Salarios de los pocos empleados
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen varios productos similares al que yo estoy emprendiendo

Uno de estos es el de Spotify el cual es una empresa sueca de servicios multimedia , su producto es la aplicación homónima empleada para la reproducción de música vía " streaming" su modelo de negocio es el "freemium".Este a sido un éxito y sus fundador es Daniel Ek , Martín Lorentzon y cuenta con 7,721 empleados.

También está Música Apple se creo en estados unidos. Este permitía a los usuarios a descargar la música y tener su propia playlist y tiene más de 60 millones de usuarios .

Amazon Música este ofrece un servicio de transmisión de música , lo realizó Jeff Bezos y fue en Seattle.

Pandora es muy similar a Spotify tiene varios fundadores y se realizó en Oakland , tiene una función de podcast y funciona en TikTok.

Música de YouTube es una plataforma que puede ver videos sobre musica y descargarlos también , está ubicada en California.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

La importancia de tener un cumplimiento adecuado de estas obligaciones es que garantiza que cada persona y empresa se acoplan a la capacidad económica. Los impuestos por el gobierno son destinados a financiar en todos los ámbitos. Además estas obligaciones tributarias fortalece la confianza en las instituciones y el sistema.

La obligación también puede hacer más atractivo para la inversión.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Esta es la extinción de una empresa o negocio y está se lleva a cabo que la empresa deberá pagar los créditos pendientes, está venderá los bienes o activos de los que esté adueñado y poder transformar activos en dinero , y finalmente se realizan las actuaciones necesarios para liquidar una empresa.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Me interesa que el producto sea de gusto para los clientes

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Por qué pone la importancia de la calidad del producto

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para la satisfacción de los clientes

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Es para fomentar un aprendizaje mas aya de

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Se va a poder realizar streaming ,podcast, escritura y aprender

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que el cliente pueda aprender y además disfrute de la música y otros aspectos que el producto ofrece

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Ocupamos una cuota financiera y una oficina de estudio y una edificio personalizado para este emprendimiento , y publicidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Lo realizaremos en un lapso de cuatro meses

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El jefe , y sus empleados personales y de capacidades especiales que ayudan a la empresa a ser más grande

# NOTAS

Este emprendimiento es un negocio fiable y pretende la experiencia del cliente como algo muy positivo, está sera una plataforma de musica que el cliente podrá escuchar música y crear sus playlist ademas podra leer los subtítulos y podra aprender de el vocabulario a demas en la plataforma habran podcast para aprender un idioma y cada uno de esos son como clases las cuales puedes escuchar y aprender pronunciación , escritura y gramatica del idioma . También puedes descargar música cuando quieras pero la aplicación se puede usar sin internet y desde cualquier parte . Esta plataforma puede ser gratis pero también cuenta con la forma de pagar que sería una mejor experiencia.

Los objetivos son promover la calidad de un producto y la facilitación y satisfacción del cliente , y la misión que quiere la empresa es escuchar a los clientes y adaptar mas la plataforma medida que pasa el tiempo a las necesidades del cliente también los que imparten los podcast de idioma serán personas capacitadas y con valores y respetuosas.

Esta se podrá utilizar en muchos países.