



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

La misión de mi emprendimiento , es vender productos para las mascotas

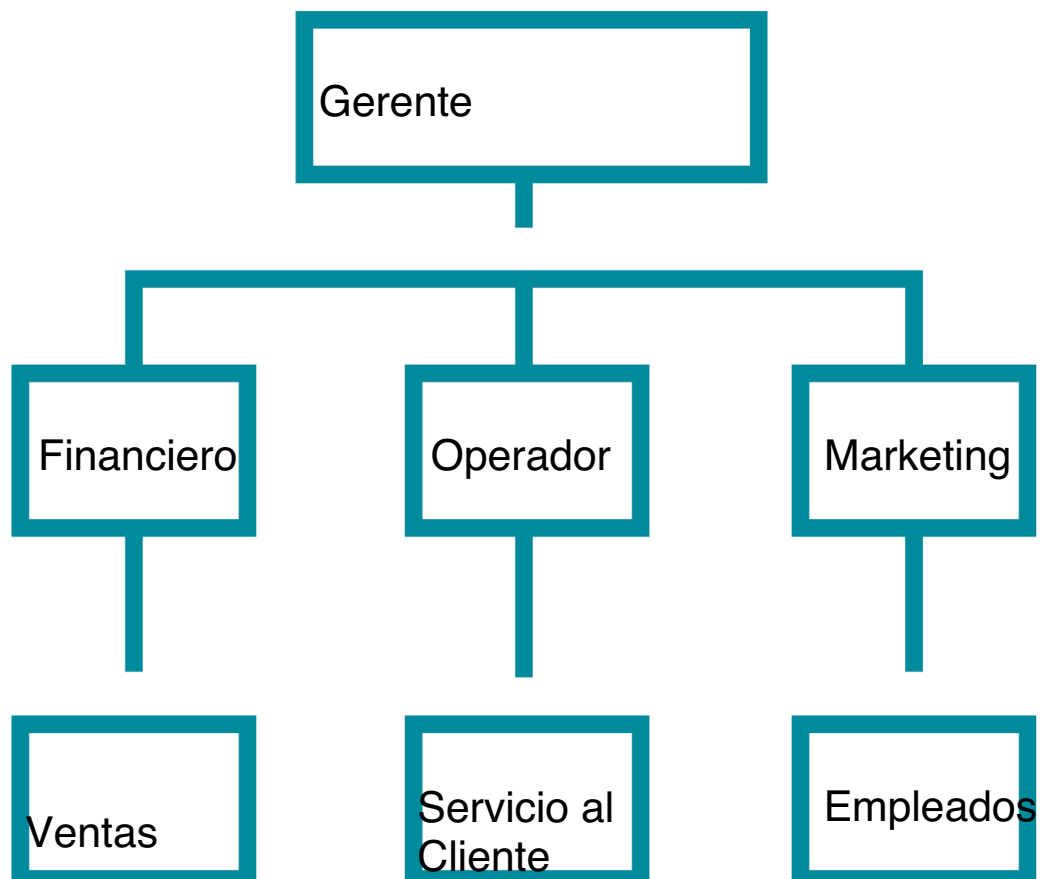
que mis clientes tengan una buena experiencia en mi negocio y vender la mayor cantidad de productos posibles

Visión:

Mi visión , es ver mi emprendimiento crecer , en todos los

aspectos , tanto en estructura , como en calidad de los productos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Pagar los salarios necesarios y justos , condiciones de trabajo seguras
Y los beneficios justos para los empleados

Sostenibilidad ambiental:

Reciclar lo más que se pueda , desde cajas , hasta productos que ya no
sirvan, poner tecnología que ayude a reducir el consumo de energía
-desarrollar productos que sean respetuosos con el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Intentar constantemente meter productos nuevos y de mejor calidad

Administrar bien el dinero que gano

Mejorar la apariencia de mi negocio.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tener buenos proveedores Buenos canales De distribución De productos Aliados estratégicos	Buenas ofertas Buena atención Al cliente Buena distribución	Tener productos Que se asocien Con los intereses De las personas	Tener la mejor Relación posible Ser amable y Considerado con Las personas	Poder Hacer el mejor Marketing Y ofertas Posibles
	Recursos clave		Canales	
	Conocer los Intereses de los Clientes y poner Productos con base a los Intereses		Buscar los Mejores canales Para poder Distribuir mis Productos	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Poner algunos productos a bajos precios Para llamar la atención de los clientes			La variedad de productos que venderé	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"¡Haz que cada día sea una cola feliz!
Productos para mascotas que llenan de alegría tu hogar."

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler: 200,000₡
- Salarios: 100,000₡
- Seguros: 70,000₡
- Publicidad: 48,000₡
- Impuestos: 80,000₡
-
-

Mis costos variables

- Mano de obra: 25,000
- Materia prima: 15,000
- Gastos de envío: 10,000₡
- Marketing: 30,000₡
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 60%

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 750,000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡450,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Maquinaria
- Equipos
- Marcas comerciales
- Vehículos
- Mobiliario
- Oficinas
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Garantías
- Impuestos
- Préstamos
- Bonos a pagar
- Inventario
- Cuentas a pagar
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen mucha cantidad de servicios y productos

Servicios , unos 101,560

Productos, 150,000,234

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento de las obligaciones tributarias es un requisito legal en la mayoría de los países. Las leyes fiscales establecen los impuestos que las empresas deben pagar y los plazos para hacerlo. No cumplir con estas obligaciones puede resultar en sanciones legales, multas e incluso acciones judiciales.

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Toma la decisión de liquidar, generalmente mediante la aprobación de la junta directiva o los accionistas.
2. Designa liquidadores o representantes legales para gestionar el proceso.
3. Cesa todas las operaciones comerciales y cierra cuentas bancarias y contratos.
4. Realiza un inventario detallado de activos y pasivos.
5. Vende los activos para pagar deudas y otras obligaciones financieras.
6. Paga todas las deudas pendientes, incluidos préstamos, impuestos y cuentas por pagar.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudar a mejorar la calidad de vida de nuestras mascotas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder prolongar la vida de nuestras mascotas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Por las personas que tienen animales en sus casas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para poder ayudar a las Personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender o regalar algunos Productos que ayuden a que Las personas se interesen

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr tener Nuestro propio emprendimiento Y lograr nuestras metas con Base a ese negocio

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos los productos Que vamos a vender , Un lugar para empezar a Vender , persona que nos Ayude

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo haremos en vacaciones De 15 días

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Las personas que estén Interesadas en el mismo plan

