



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



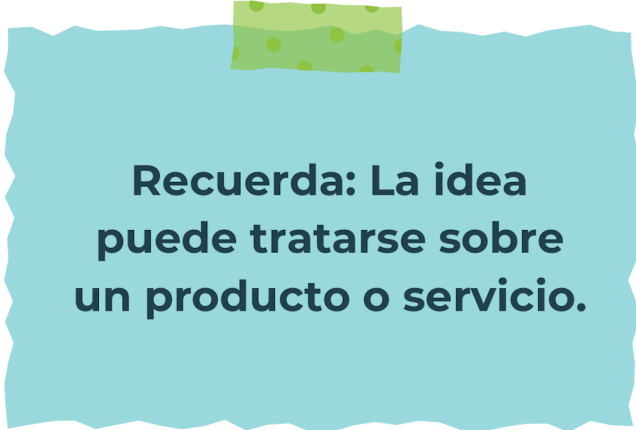
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio se refiere a la descripción general de un producto o servicio que una empresa planea ofrecer. Incluye detalles como el mercado objetivo, la propuesta de valor única y cómo la empresa planea generar ingresos. La idea de negocio es fundamental para el éxito de una empresa.

Consiste en identificar una necesidad en el mercado y desarrollar un producto o servicio que la satisfaga de manera única. La idea de negocio también incluye cómo la empresa planea diferenciarse de la competencia, cómo generará ingresos y cuál es su propuesta de valor para los clientes. Es como el corazón de la empresa, ya que guía todas las decisiones y acciones que se toman.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

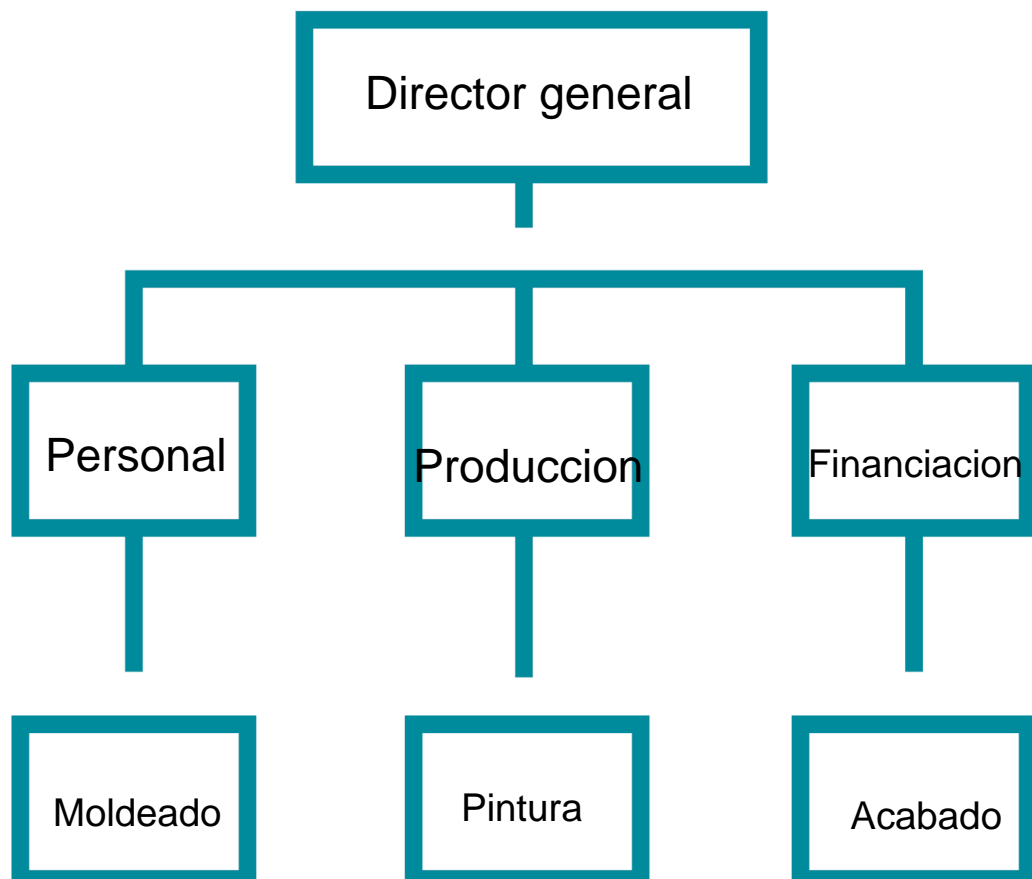
Misión:

Frase de la razón de existencia de la organización, propósito básico y valores

Visión:

Frase que describe las medidas de mediano y largo plazo . Como quiere ser percibida en el futuro

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

En este plano se formenta el desarrollo de las personas y comunidades a nivel global para conseguir una mejor calidad de vida, sanidad y educación.

Sostenibilidad ambiental:

La naturaleza no posee una fuente inagotable de recursos y precisamente por esta razón se debe velar por su protección y uso racional de los recursos. Es de interés global la inversión e innovación que contribuya a lograr la sostenibilidad ambiental desde varios frentes

Sostenibilidad económica:

Se busca impulsar el crecimiento económico sin perjudicar los recursos naturales



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

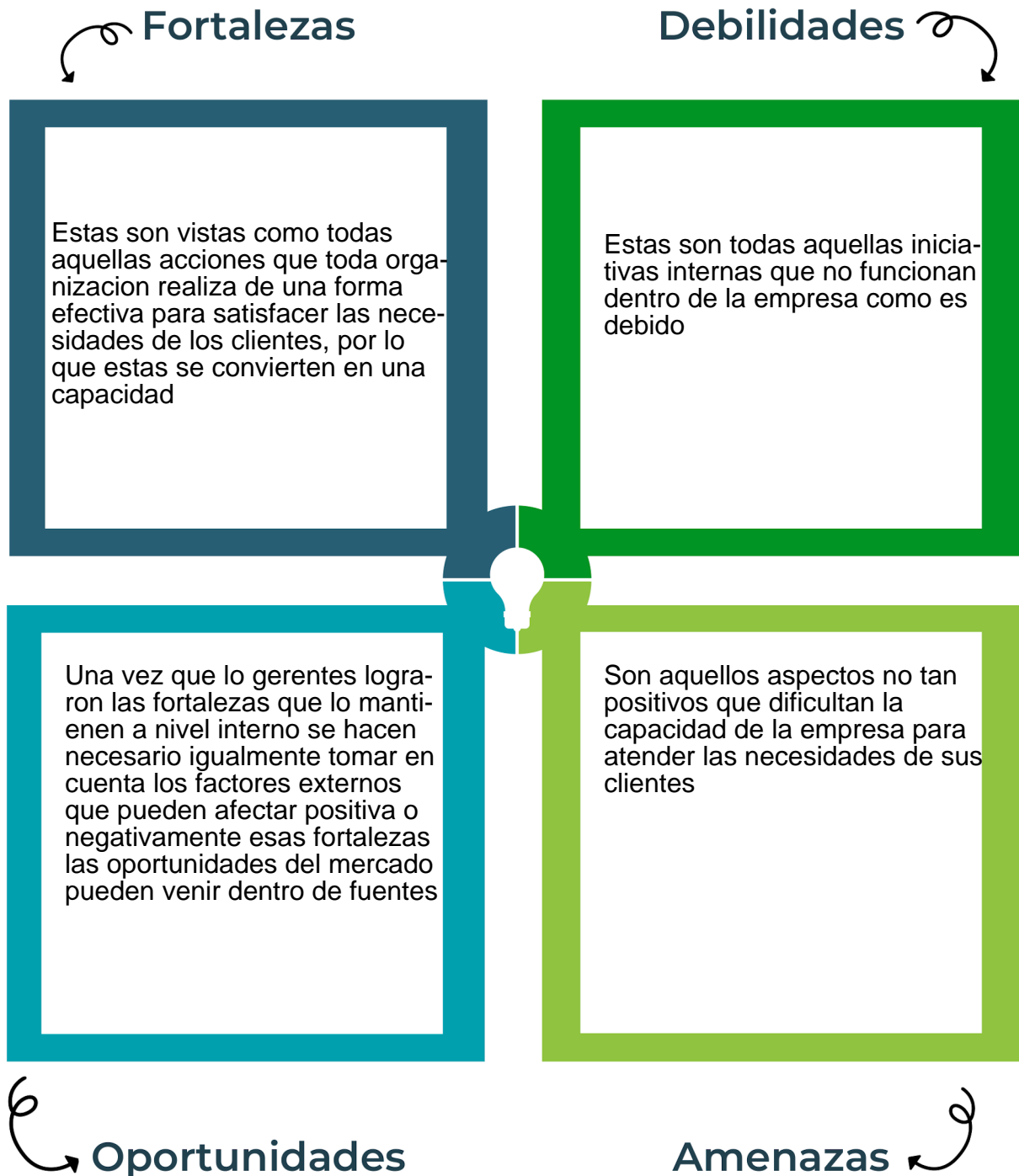
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas, grupos o instituciones que formentaran parte de los procesos de la empresa	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos A que se relacionaran los gastos		Fuentes de ingresos De donde provendran los ingresos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"La belleza comienza en el momento en el que decides ser tu misma"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz 10.000 colones
- Agua 6.000 colones
- Gas 4.000 colones
- Alquiler 20.000 colones
- Seguro 11.000 colones
- Internet 9.000 colones
- Transporte 4.500 colones

Mis costos variables

- Materias primas 13.000 colones
- Insumos directos 10.000 colones
- Materiales generales 15.000
- Comisiones sobre ventas 9.000 colones
- Impuestos específicos 5.000 colones
- Envases y embalajes 10.000 colones
- Costos de distribución 7.000 colones

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 133.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -68.999,51$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -9211434585$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Bienes inmuebles
- Edificio
- Terrenos
- Maquinaria
- Materiales de oficina
- Mobiliario
- Equipos tecnológicos
- Acciones
- Derechos de patente
- Vehículos

Pasivos

- Salarios de los empleados
- Prestamos a corto plazo
- Inventario
- Sobregiros
- Cargos bancarios
- Cuentas por pagar
- Depositos de los clientes
- Compras a credito
- El fiado
- Pasivos por operaciones interrumpidas



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado de la belleza definido como el cuidado de la piel, las fragancias el maquillaje y el cuidado del cabello genero aproximadamente \$430 mil millones de dolares en ingresos. Hoy la belleza esta en una trayectoria ascendente en todas las categorias. Ha demostrado ser resiliente en medio de las crisis economicas mundiales y en entorno macroeconomico turbulento. La belleza es ahora una industria de la que quieren formar parte muchas personas, desde financieros de alto nivel hasta celebridades de categoria A, y con justa razon. Se espera que el mercado de la belleza alcance alrededor de \$580 mil millones de dolares para 2027, con un crecimiento proyectado del 6% anual. Esta cifra esta en linea o ligeramente por encima de otros segmentos de consumo, como la ropa, el calzado, los anteojos, el cuidado de mascotas y los alimentos y bebidas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de un negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrarán los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aun quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Derechos humanos, trabajo y empleo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para proteger y preservar la humanidad de cada uno a fin de garantizar que todas las personas puedan vivir una vida digna de un ser humano

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que mas lo necesitan

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Actividad natural, creadora y transformadora del ser humano y unica frente generadora de la riqueza social y humana

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Fomentar la paz
Crear un medio ambiente sano
Priorizar la salud
Tener alimento
Construir una vivienda
Recibir educacion
Fomentar la igualdad

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Garantizar la dignidad humana y las condiciones para el desarrollo integral de cada persona

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Hacer un video u organizar una produccion teatral sobre un tema de derchos humanos y empleo.
Escribir un articulo para un periodico local o nacional o pedir la radio/estacion de television local una entrevista

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

12 Diciembre
12 Enero
12 Febrero

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los socios de la empresa

