



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

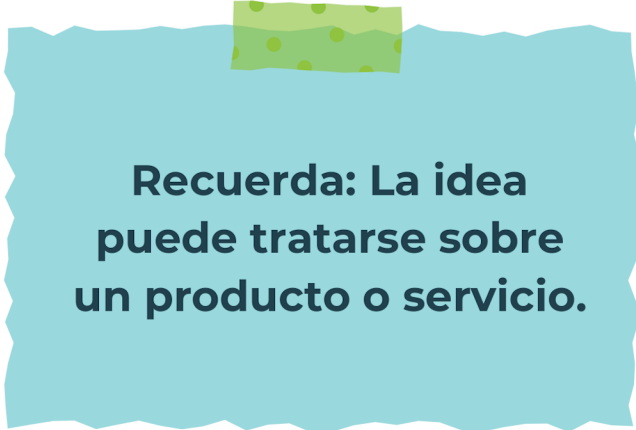


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Creo que una idea de negocio que atraiga bastante o que llame la atención de los clientes sería un "Food Truck" o como un camión donde se venda algunos tipos de comida, ya sea comidas rápidas o comidas un poco más elaboradas tipo sándwich, hamburguesas, papas fritas, algunos tipos de bebidas también como refrescos, jugos naturales, batidos, tipo comidas más elaboradas pero sencillas de hacer en un lugar como ese, también si se pudiera se venderían helados o postres, no importa si fueran pocos la variedad que se tendría pero al menos contar con una diferencia de productos para satisfacer al cliente, el lugar que sería un tipo bus adaptado para eso o un camión de algún tipo que se preste para esas condiciones y que se pueda llevar a otras partes para tener compradores y generar más ganancias y ya tal vez en el futuro si es que se puede abrir un local con más variedad y con entregas a domicilio para tener un mejor negocio y generar más posibilidades de expandir el negocio.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

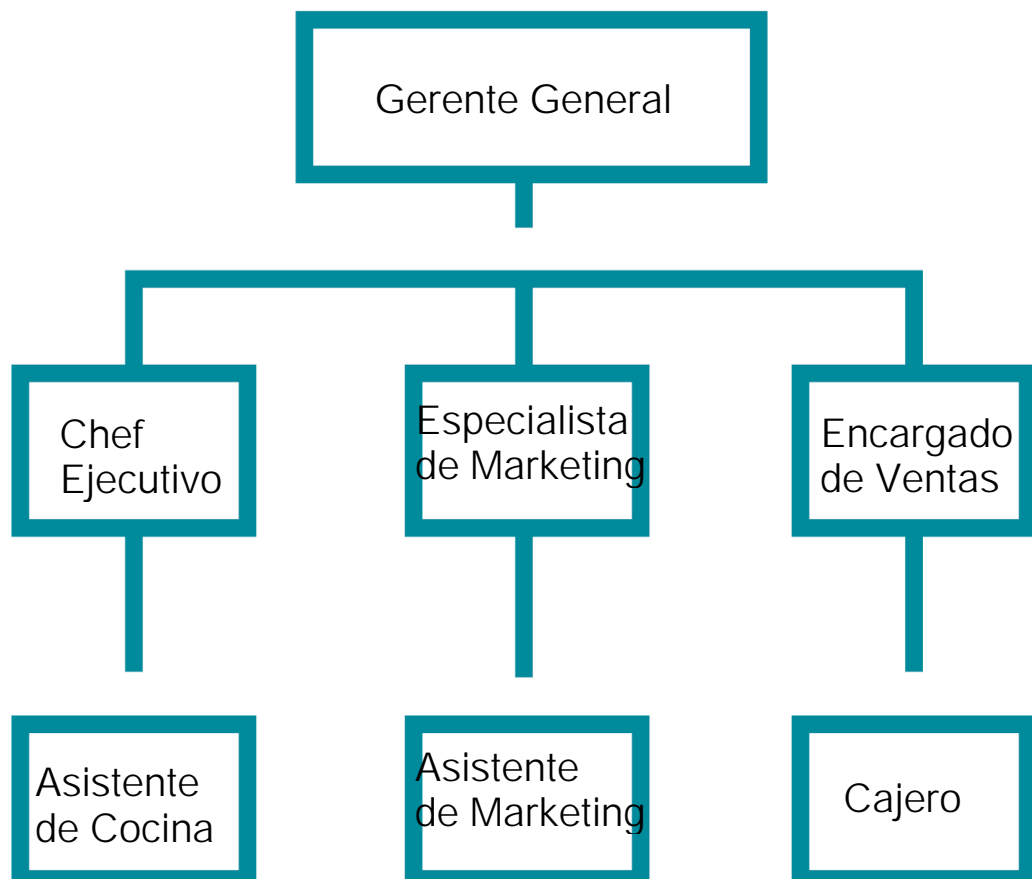
Misión:

Dar a los clientes un buen servicio, también un lugar cómodo para ellos o ellas y que tengan una buena experiencia con el lugar y las comidas que se venden.

Visión:

Ser reconocidos ya a nivel mundial por diferentes lugares, ya sean provincias cantones o comunidades, y ser una marca icónica por ser diferentes a los demás negocios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Aquí se buscaría ayudar a los ciudadanos dando relaciones positivas con clientes y empleados.

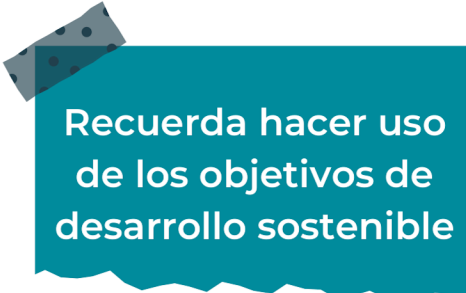
También realizar eventos para donar dinero a instituciones, como organizaciones que ayuden a los demás y al mundo también, restaurándolo y haciéndolo más bonito.

Sostenibilidad ambiental:

Se buscaría crear el negocio en un lugar ambientado y bonito para dar a entender a las personas que el medio ambiente se debe cuidar y proteger, se harían como mensajes para que la gente sea responsable con su basura, se usarían envases biodegradables y reutilizables, etc.

Sostenibilidad económica:

Se elaboraría y se seguiría un plan financiero sólido con los presupuestos y proyecciones de venta, controlar los costos operativos comprando inteligentemente los materiales y los productos, y un sistema de seguimiento de ventas y de gastos para tomar decisiones informadas.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

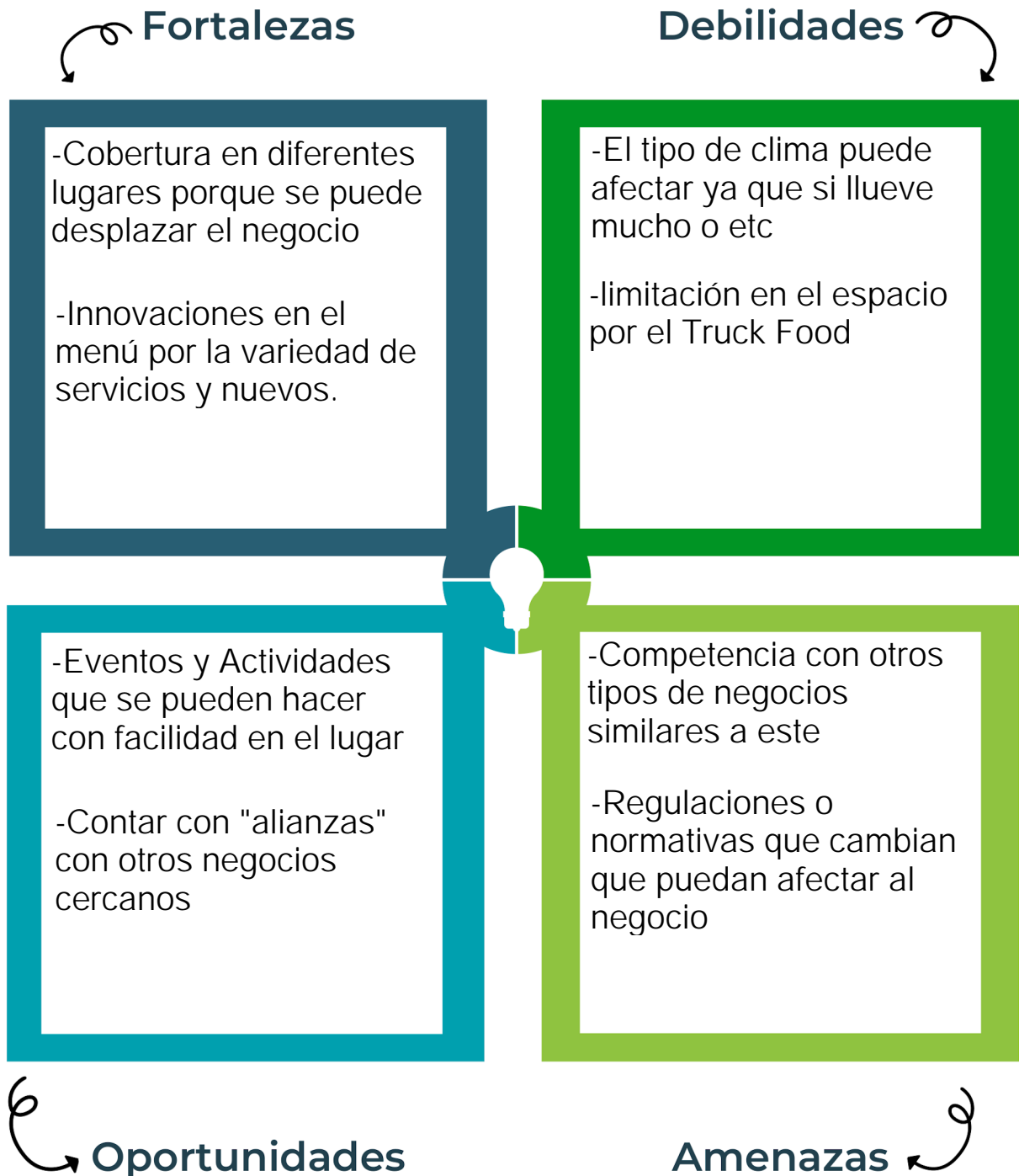
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave -Instituciones que se interesen por participar en el negocio y quieran ser parte. -Alguna persona que sea proveedor del proyecto. Ejemplo: -Familiar -Amigo	Actividades clave -Rifas -Promociones -Descuentos Recursos clave -Redes sociales -Afiches -Carteles -Una persona que informe	Propuesta de valor -Es un negocio diferente a los normales, como restaurantesy locales. -Que sea una experiencia única para los clientes y estén a gusto con nuestro local.	Relación con el cliente Confianza con los clientes y darles regalitos por su compra recurrente Canales -Redes sociales -Radio -Televisión	Segmento de clientes -Buscar clientes que asistan y confíen en nuestro negocio -Satisfacer lo que los clientes buscan en nuestro negocio.
Estrucutra de costos Gastos fijos: luz, agua, comidas etc Gastos variables: mesas, reparar algo, etc.		Fuentes de ingresos -Ventas -Promociones -Rifas -Actividades		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Comodidad y Confianza"

Colores principales de mi marca empresarial



Azul: Representa la confianza y el servicio.

Blanco: Representa la pureza y paz en el negocio

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz: 40 000
- Agua: 40 000
- Salarios: 160 000
- Gasolina: 25 000
- Seguros: 150 000
- Estacionamiento: 50 000
- Internet: 80 000

Mis costos variables

- Carne: 30 000
- Lechuga: 16 000
- Tomate: 18 000
- Salsas: 16 000
- Papas: 20 000
- Helados: 20 000
- Refrescos: 18 000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 683 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículo
- Equipo de cocina
- Ingredientes
- Inventario
- Efectivo
- Inversiones
- Mobiliario
- Vehículo de repartir
- Utensilios
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Prestamos
- Financiamientos
- Salarios
- Alquiler de espacio
- Servicios publicos
- Facturas
- Deudas
- Cuentas por pagar
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias es un requisito legal, y no cumplir con estas obligaciones tributarias le pueden dar a uno una multa, y también ayuda a mantener la estabilidad financiera del negocio por mucho tiempo, da una buena reputación para el negocio y van a valorar más la empresa, también se pagan impuestos que ayudan a el desarrollo de las comunidades del país y etc.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación es cerrar todas sus operaciones comerciales de una empresa de manera ordenada y cumplir con todas las obligaciones legales y financieras, esta decisión se toma más que todo por el dueño de la empresa, y venden los activos y también se cancelan los contratos y acuerdos que tengan.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como administrar una empresa y enseñar a los demás sobre eso.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para educar y enseñar a la población.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo aquel que quiera aprender sobre esto.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para enseñar como crear y administrar una empresa.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer actividades para ver que se aprendió en el curso

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Saber administrar una empresa y hacer una en el futuro.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Computadora, celular, tablet o lo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Del 09/05/24 hasta el

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El ministerio de educación publica.

Dirección de vida estudiantil

