



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

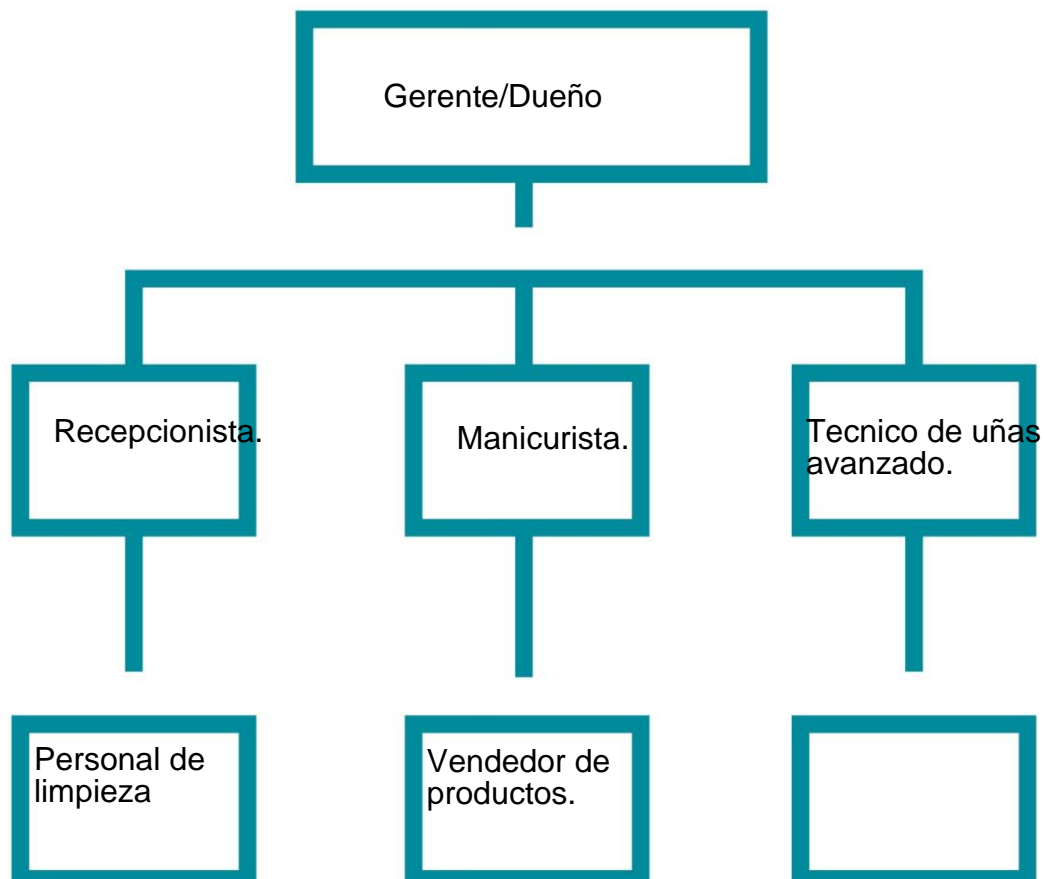
Misión:

Nuestra misión es superar las expectativas de nuestros clientes en cada visita, creando relaciones duraderas basadas en la confianza y la excelencia en el servicio.

Visión:

Nuestra visión es convertirnos en el destino preferido para quienes buscan servicios de uñas de primer nivel. Nos visualizamos como un referente en la industria, reconocidos por nuestra creatividad, profesionalismo y dedicación al .

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

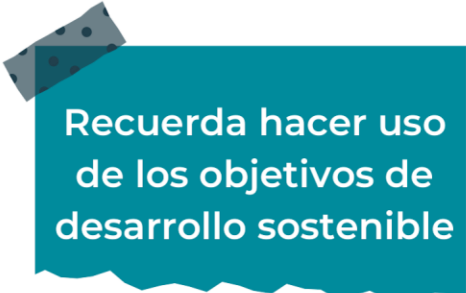
Siendo un empleo local para contribuir al desarrollo económico de la comunidad, proporcionándole empleos y apoyando la estabilidad financiera de las familias de diferentes grupos económicos.

Sostenibilidad ambiental:

Reduciendo los residuos, implementando prácticas para la reducción de residuos utilizando envases recargables para los esmaltes, reutilizar toallas y cualquier herramienta que sea posible.

Sostenibilidad económica:

Mantener un bajo control sobre los precios de los productos y ofrecer variedad de servicios de uñas y de belleza.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave <ul style="list-style-type: none">- Proveedores de Productos para Uñas y Cosméticos.- Arrendador del Local.- Profesionales Independientes- Plataformas de reservas y marketing en línea.	Actividades clave <ul style="list-style-type: none">- Realizar tratamientos de manicura y pedicura.- Mantener la higiene y la limpieza en el salón.- Capacitar al personal en últimas tendencias y técnicas Recursos clave <ul style="list-style-type: none">- Personal especializado en manicura y pedicura.- Instalaciones adecuadas para ofrecer servicios de alta calidad.- Suministros de belleza y equipos necesarios.	Propuesta de valor <ul style="list-style-type: none">- Servicios de uñas de alta calidad.- Amplia gama de tratamientos de manicura y pedicura.- Personal capacitado y amable	Relación con el cliente <ul style="list-style-type: none">- Atención Personalizada.- Comunicación Efectiva.- Seguimiento Post-Servicio.- Educación y Asesoramiento. Canales <ul style="list-style-type: none">- Página web y redes sociales s.- Publicidad local- Alianzas con salones de belleza o spas	Segmento de clientes <ul style="list-style-type: none">- Clientes individuales (mujeres y hombres de todas las edades que buscan servicios de manicura y pedicura).- Clientes corporativos.
Estructura de costos <ul style="list-style-type: none">- Costos laborales (salarios y beneficios para el personal).- Alquiler del local.- Costos de suministros y productos.- Gastos de marketing y publicidad		Fuentes de ingresos <ul style="list-style-type: none">- Tarifas por servicios de manicura y pedicura.- Ventas de productos para el cuidado de las uñas y accesorios.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



EL DISEÑO SE
ENCUENTRA EN
LA SIGUIENTE
DIAPOSITIVA.

¡UÑAS IMPECABLES, SERVICIO EXCEPCIONAL!

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



ROSA

MORADO

BLANCO

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.



Nails by oto

¡UÑAS IMPECABLES, SERVICIO
EXCEPCIONAL!



Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del lugar: ¢ 120.000
- Servicios publicos: ¢ 45.000
- Salarios: ¢ 95.000
- Productos y suministros: ¢ 50.000
- Gastos de limpieza: ¢ 30,000
- Impuestos: ¢ 50.000
-

Mis costos variables

- Gatos de los insumos 35.000
- Comisiones de los empleados: ¢ 25.000
- Transporte: ¢ 15.000
- Descuentos: ¢ 15.000
- Publicidad: ¢ 20,000
- Gastos de capacitacion: ¢ 40.000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

¢ 20,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipamiento y Mobiliario.
- Inventario de Productos.
- Bienes Inmuebles.
- Caja y Cuentas Bancarias.
- Cuentas por Cobrar.
- Inversión en Marketing y Publicidad.
- Inversiones Financieras.
- Patentes.
-
-

Pasivos

- Préstamos y Deudas.
- Cuentas por Pagar.
- Impuestos por Pagar.
- Nómina y Beneficios de Empleados.
- Arrendamientos y Contratos.
- Intereses Acumulados.
- Deudas a Largo Plazo.
- Depósitos de Clientes.
- inventario.
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen en una gran cantidad, por ejemplo: _____

Esmaltes de uñas: Una amplia gama de colores y marcas de esmaltes de uñas,

incluyendo opciones regulares, de secado rápido, de larga duración, gel,

semipermanentes, etc.

Removedores de esmalte: Soluciones para eliminar el esmalte de uñas de manera eficaz y sin dañar las uñas naturales.

Tratamientos de uñas: Fortalecedores, endurecedores, suavizantes y otros productos diseñados para mejorar la salud y apariencia de las uñas naturales.

Manicura básica: Limado, pulido, esmaltado y aplicación de crema hidratante para manos.

edicura básica: Limado, pulido, remoción de callosidades, esmaltado y aplicación de crema hidratante para pies.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es fundamental para mantener la legalidad, la estabilidad financiera y la reputación de un negocio, lo que a su vez contribuye a su éxito a largo plazo. De esta manera, ayuda colaborando y evita tener ciertos problemas con nuestro negocio.

¿Cómo se liquida una empresa?

Siguiendo estos pasos:
Toma de Decisiones: Los accionistas o propietarios deben tomar la decisión de liquidar la empresa.

Designación de Liquidador: Se designa a una persona o entidad para que actúe como liquidador, quien será responsable de supervisar todo el proceso de liquidación.

Pago de Deudas: Se liquidan todas las deudas pendientes de la empresa.

Venta de Activos: Se venden todos los activos de la empresa, como propiedades, inventario, equipos y otros bienes, para generar fondos adicionales para pagar las deudas y distribuir entre los accionistas.

Distribución de Activos Restantes: Después de pagar todas las deudas y vender los activos, cualquier dinero restante se distribuye entre los accionistas de acuerdo con su participación en la empresa.

Cancelación de Registros Legales y Fiscales: Se cancelan todos los registros legales y fiscales de la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Manicure y Pedicure.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque nos agrada estar lindas físicamente.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Nuestra comunidad educativa y de la providencia de cartago.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Dar ha conocer mis habilidades.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ofrecerles un buen producto a nuestros clientes.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que se sientan bonitas y cómodas con el precio.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Esmaltes e implementos electricos; tambien materiales para colocar las uñas
Tambien un local.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Al salir del colegio. teniendo mi bachillerato.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona, la estudiante Juliana Rojas Ramirez.

