



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

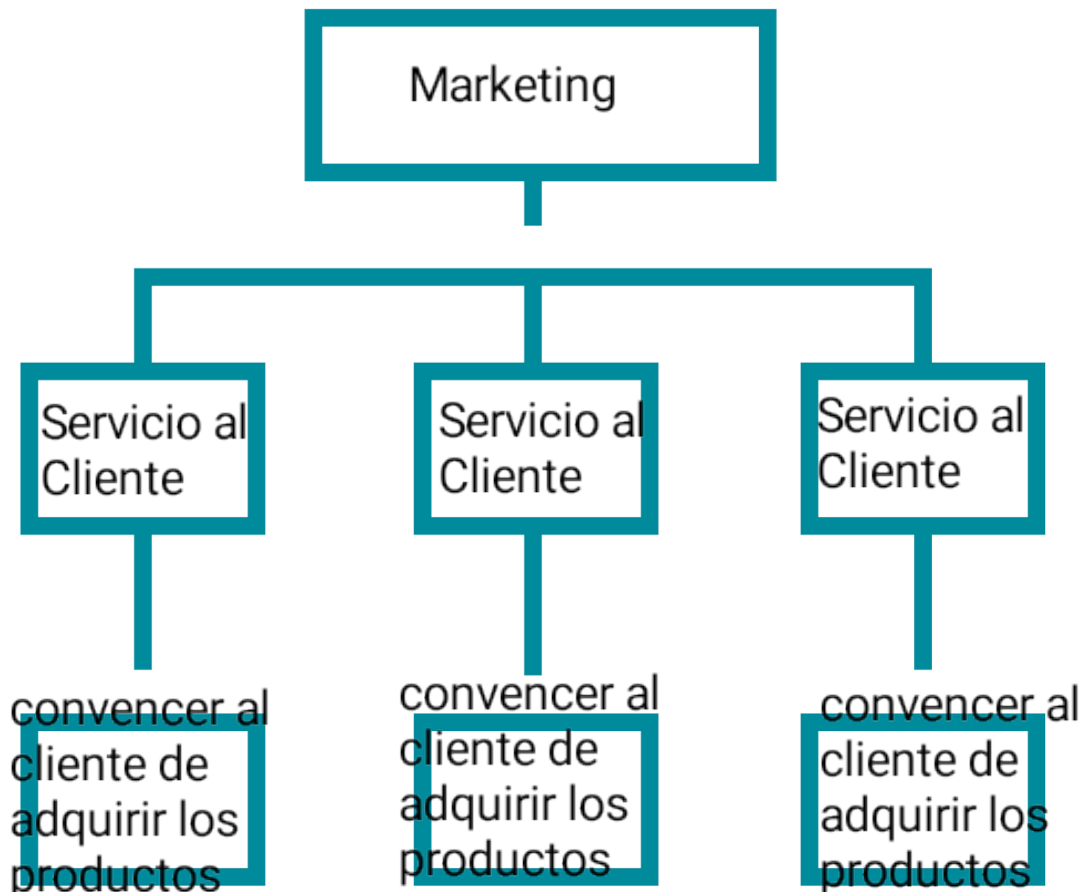
Misión:

Define el propósito fundamental de la empresa, su razón de ser y a quien beneficia.

Visión:

Establece hacia dónde se dirige a largo plazo y qué quiere lograr.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Dar al cliente buena atención de parte de nuestra empresa y comodidad de nuestro producto

Sostenibilidad ambiental:

Hacer y crear productos nuevos a base de material reciclado y que pase a un proceso para dar así nuestro producto final

Sostenibilidad económica:

Tener una cuenta de ahorro solamente de los ingresos a la empresa y dividir las partes correspondientes a los trabajadores



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

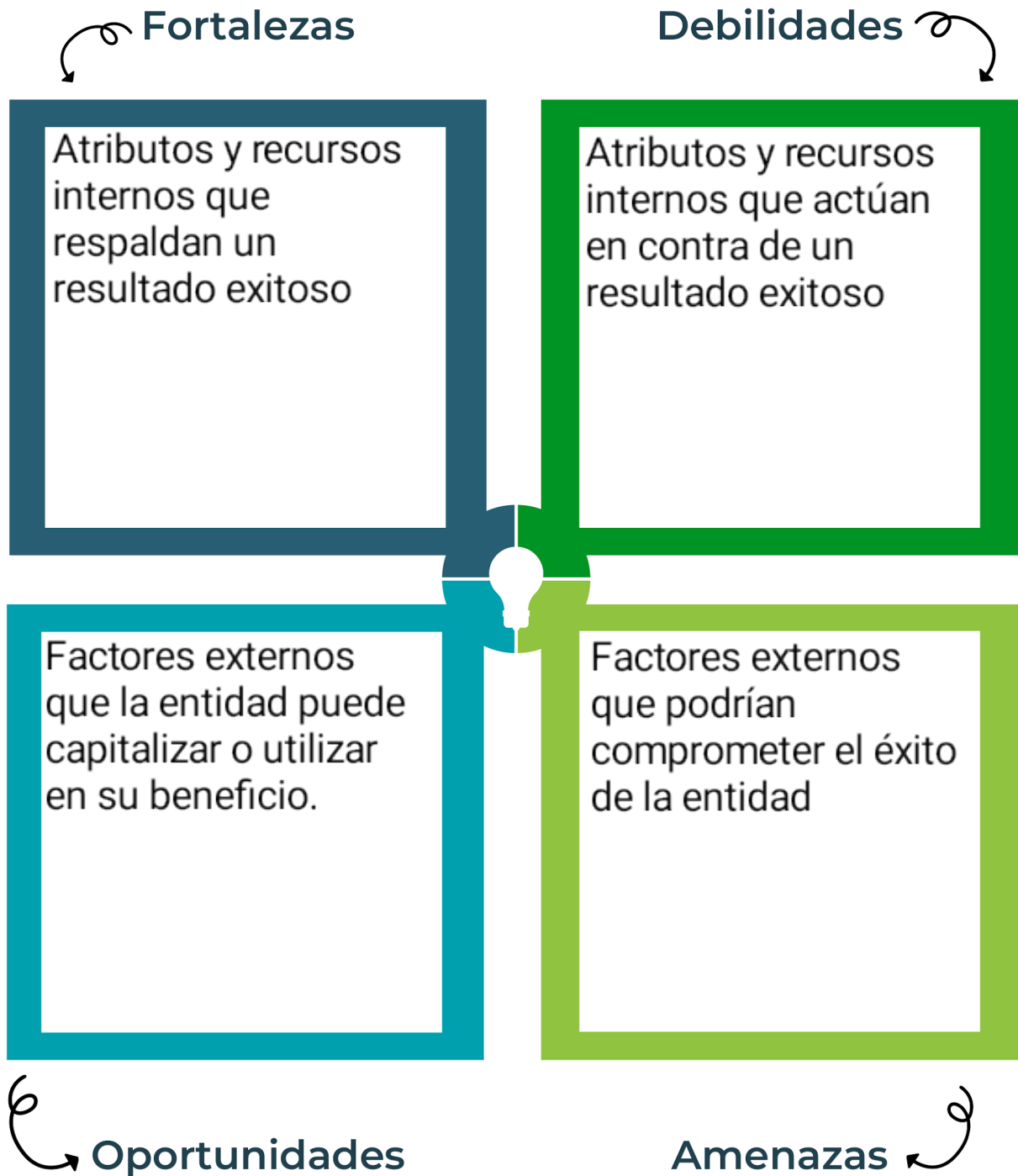
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Tener socios que nos ayuden a promover nuestros productos	Actividades clave Hacer concursos y platicas	Propuesta de valor Hacer Variación de precios con el cliente sin que nos afecte de manera considerable y sea equilibrado	Relación con el cliente Ser amable y fluido	Segmento de clientes Atender por Orden a cada uno de los clientes para que no sientan presión al comprar y puedan elegir tranquil
	Recursos clave Usar material reciclado y procesarlo		Canales Utilizar medios de comunicación para la publicidad	
Estructura de costos Tener precios accesibles para los clientes		Fuentes de ingresos Podrán elegir entre pagar en efectivo o por tarjeta de crédito incluyendo Simpe		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

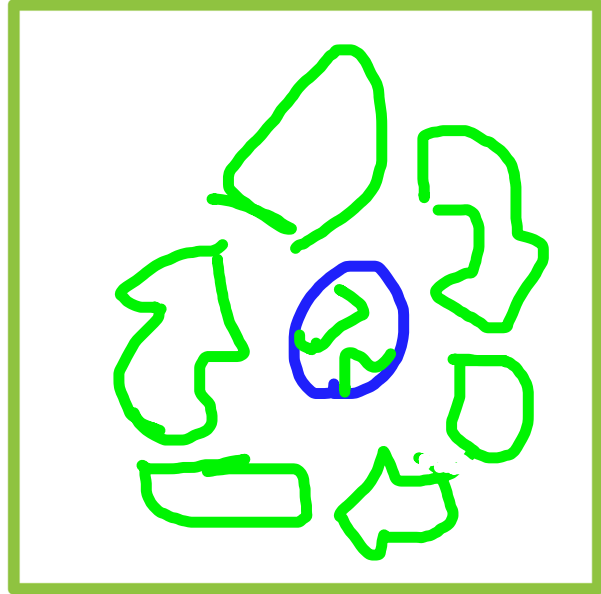


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Comprar y reciclar para ayudar

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	5000
●	4000
●	4500
●	3000
●	2000
●	2500
●	

Mis costos variables

●	4500
●	3500
●	4000
●	2500
●	1500
●	2000
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



39 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Estacionamiento
- Mantenimiento
- despensa
- Pedidos
- cuentas por cobrar
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas a corto plazo
- Salarios
- inventario
- cuentas por pagar
- servicios públicos
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Según Statista, el mercado mundial de servicios de residuos y reciclaje tenía un tamaño total de 55.100 millones de dólares en 2020, y esta cifra había aumentado a 57.690 millones de dólares el año pasado.

En 2022, se prevé un valor de 60.410 millones de dólares, y en 2030 de 88.010 millones

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Ayuda a Mantener un servicio completo de las instalaciones, también aporta al gobierno en sí

¿Cómo se liquida una empresa?

Por medio del pago correspondiente a cada funcionario de la empresa debido al trabajo y hecho y del día completo

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudarnos y motivarnos a emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos ayuda en nuestro futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nuestro beneficio de aprender

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Incentivar al Joven de iniciar una idea de negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer una Guía de preguntas sobre los factores que conlleva

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poder tener una idea sobre lo que queremos a futuro

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Disciplina y Inspiración para iniciar un proyecto

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando planeamos iniciar un negocio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas profesionales en Marketing y demás

