



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la concepción inicial de un proyecto emprendedor o empresarial, que describe de manera general el producto o servicio que se pretende ofrecer, el mercado al que se dirige, la propuesta de valor, la forma en que se diferenciará de la competencia y cómo generará ingresos. Esta idea suele ser el punto de partida para el desarrollo de un plan de negocios más detallado, que abarca aspectos como la viabilidad financiera, estrategias de marketing, estructura organizativa, entre otros. En resumen, la idea de negocio es el primer paso en el proceso de emprender, y sienta las bases para la creación y desarrollo de una empresa.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

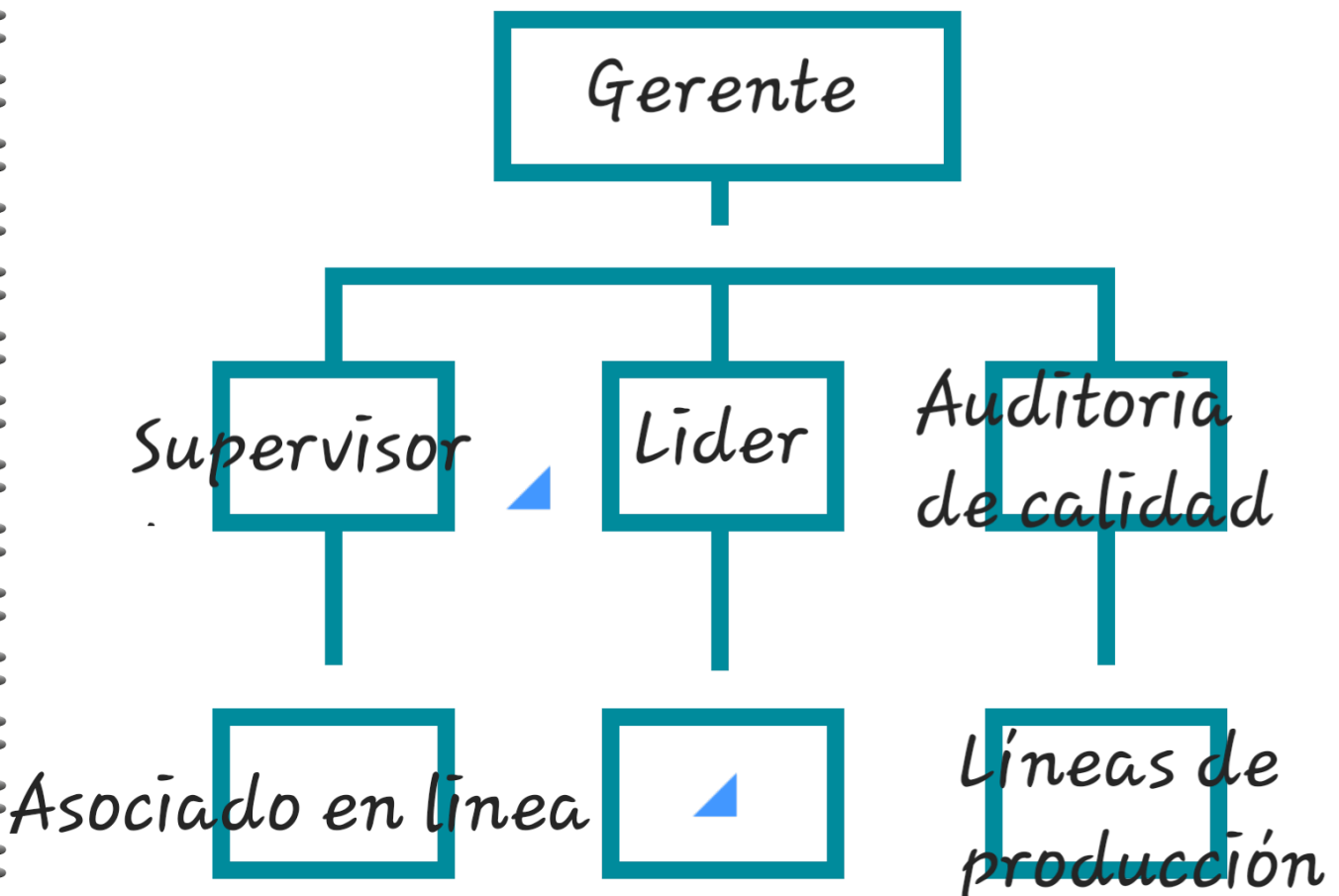
### Misión:

El propósito fundamental que define sus actividades diarias

### Visión:

La imagen a futuro que se desea alcanzar, es la aspiración.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### Sostenibilidad social:

1. Social: Contribuimos a la inclusión digital de adultos mayores, promoviendo su participación activa en la sociedad.

### Sostenibilidad ambiental:

2. Ambiental: Nos comprometemos a prácticas sostenibles para minimizar nuestro impacto ambiental.

### Sostenibilidad económica:

3. Económico: Buscamos generar oportunidades económicas para los adultos mayores capacitados y mantener una operación sostenible

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

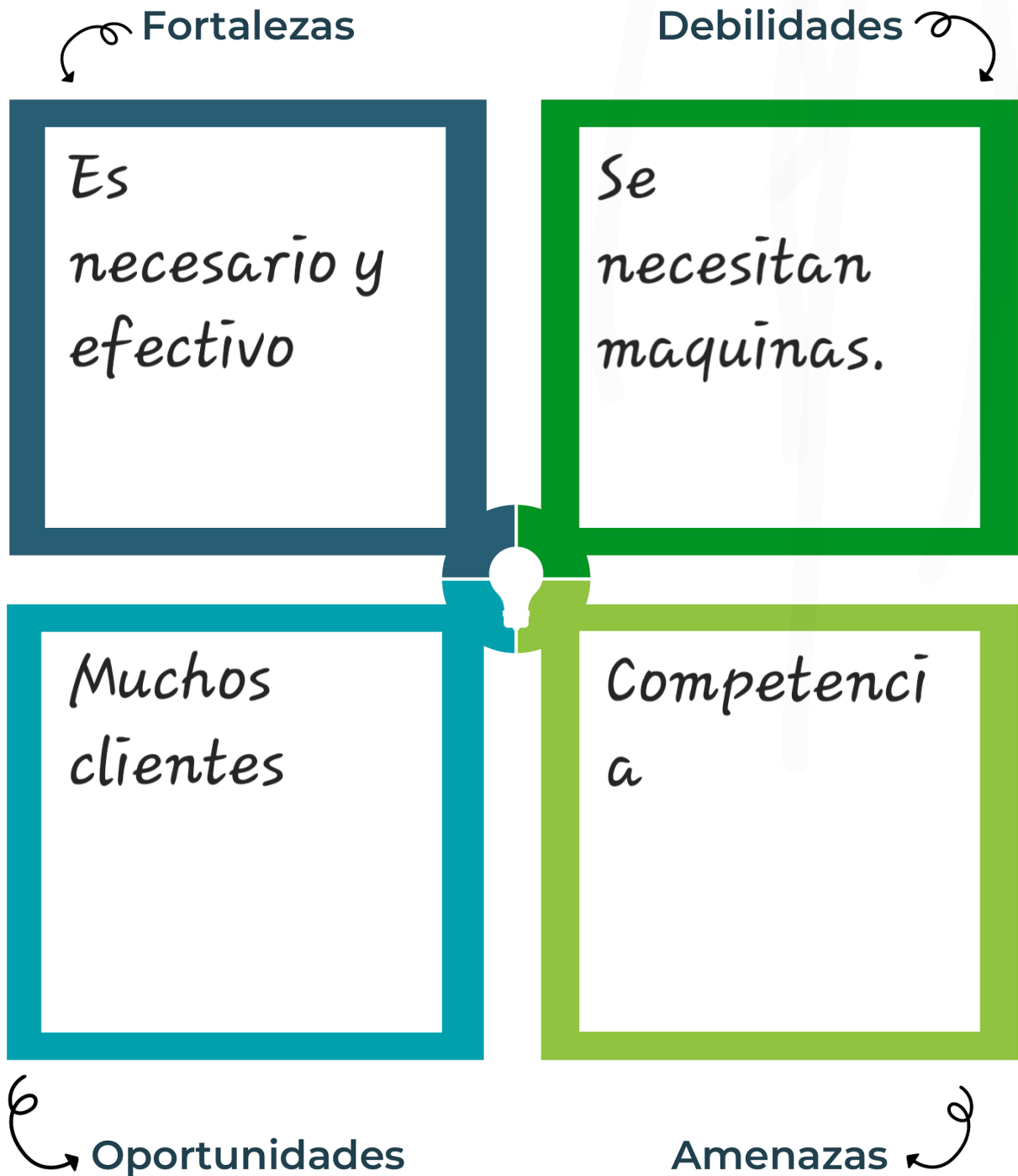
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Grupos que fomentan parte de la empresa	Tras 100% necesarias	Atributo diferenciador del producto	Estrategia para lealtad	Grupos que satisfacen el producto
	Recursos clave		Canales	
	Materiales, herramientas y dinero		Medios para hacer llegar el producto	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
A que se relacionan los gastos			De donde provendrán los ingresos	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

# Ejemplo: panadería

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



*Come pan, como mejor!*

Slogan

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Agua
- Luz
- Cable
- Seguros
- Impuestos
- Hipoteca
- Salarios

### Mis costos variables

- Muebles
- Insumos
- Embalaje
- Mano de obra
- Reparación
- Viajes
- Materia prima

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



68.999€

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 15.000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 35.000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Inversiones
- Equipos
- Mercancía
- Terreno
- Propiedades
- Existencias
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Inventario
- Sobre giros
- Cuentas
- Impuestos
- deposito a clientes.
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Variedad y millones de sevios de panadería existen con una amplia variedad de productos horneados frescos, como panes, pasteles, galletas y otros dulces.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes porque financian servicios públicos, contribuyen al desarrollo económico y mantienen la estabilidad fiscal.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa, es necesario cesar operaciones, pagar deudas, vender activos, cancelar registros y realizar la disolución legal. Se recomienda contar con asesoramiento legal y contable.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Cuidado ambiental

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Cuidar el planeta

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Todas las personas

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Un mundo mejor y limpio.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Limpiezas colectivas

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Mundo más sano y responsable.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Voluntarios, esfuerzos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Limpiar y ayudar en todo momento

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo y los que quieran unirse.

# NOTAS

*Este programa es muy importante para saber el como guiarnos y el como emprender cuando lo necesitemos o queramos emprender nuestro propio negocio, es complicado pero entendible.*