

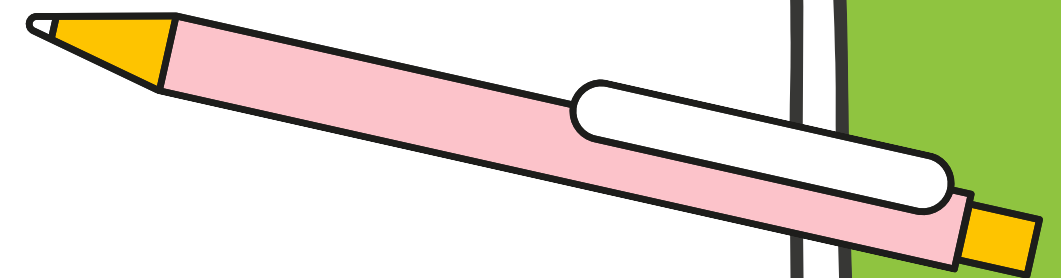


**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

SESIÓN #11

Pasos para presentar la venta





ANTES DE INICIAR, REPASEMOS:

- Debemos conocer nuestros productos y sus beneficios
- Tener claro nuestro mercado meta
- Tengamos claras nuestras metas

PASOS PARA LA VENTA



Proposición



Presentación



Escuchar al cliente

PASOS PARA LA VENTA



Conteste



El cierre



Seguimiento y despach

TÍTULO AQUÍ



1.

Escribe tu sección del programa

2.

Escribe tu sección del programa

3.

Escribe tu sección del programa

4.

Escribe tu sección del programa

5.

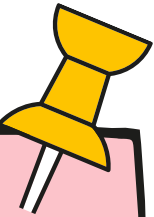
Escribe tu sección del programa

ESCRIBE TU TÍTULO INCREÍBLE



ESCRIBE TU TEMA O IDEA

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam.



ESCRIBE TU TEMA O IDEA

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam.





Refuerza las imágenes con una explicación breve.

TU TÍTULO AQUÍ

Agrega una descripción breve de la información expuesta.

1234

Tema 1

1235

Tema 2

1236

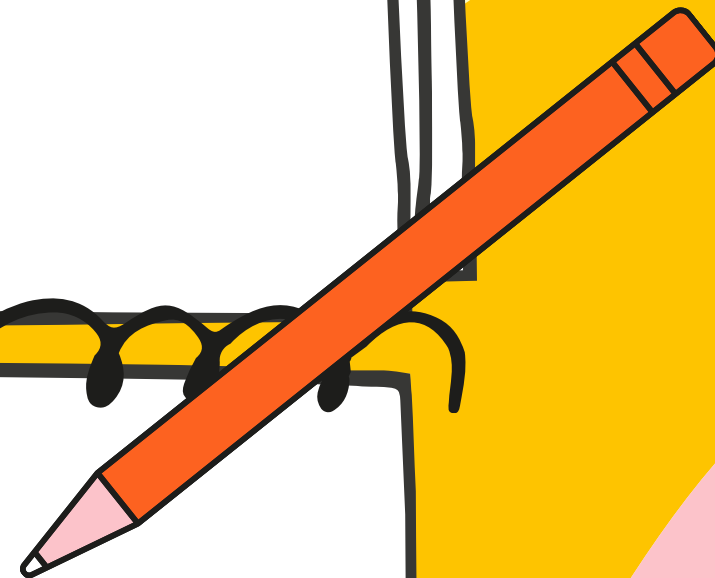
Tema 3

1237

Tema 4

1238

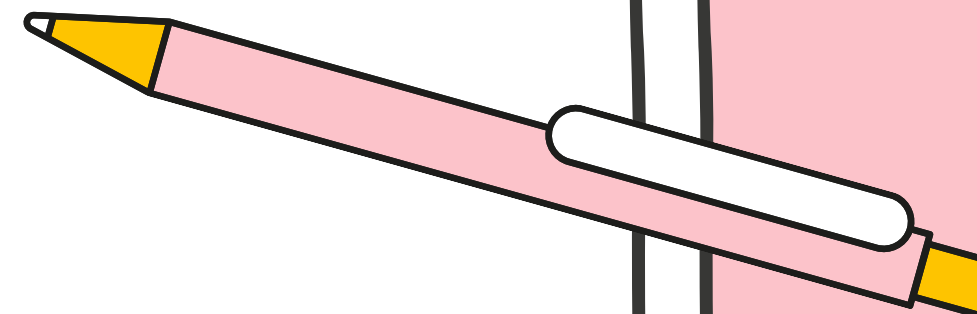
Tema 5



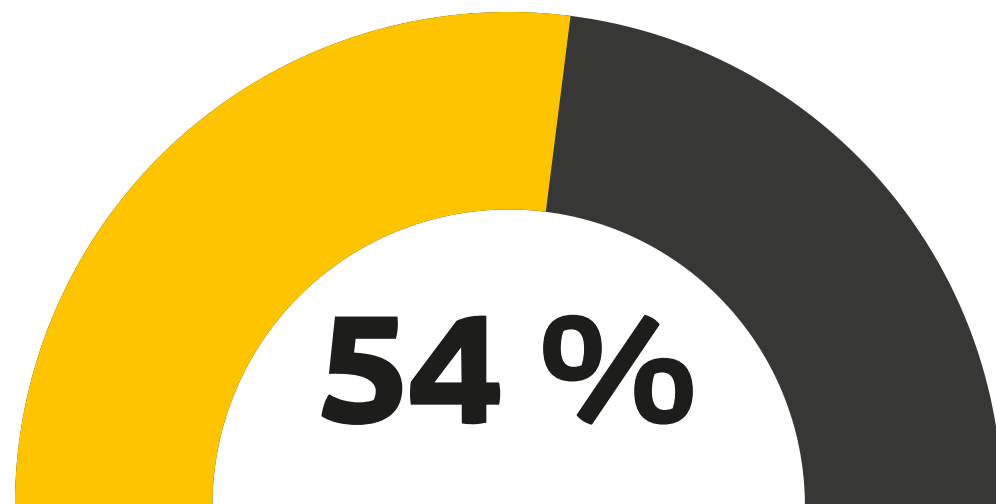


TU TÍTULO AQUÍ

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation ullamco.

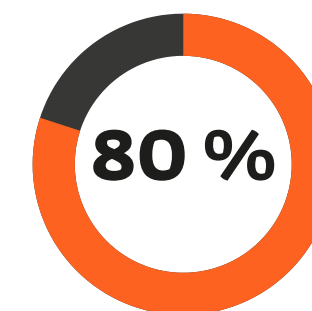
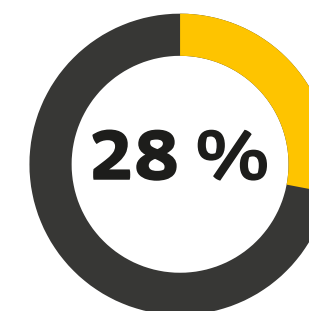
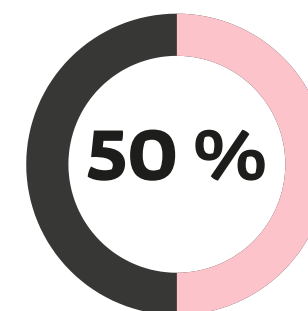


TU TÍTULO AQUÍ



Simplifica datos complicados con gráficas y tablas. Te ayudarán a darle contexto visual al tema que estás tratando.

- Enlista tus conclusiones de acuerdo a lo que arroje tu presentación.
- Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua ut enim ad minim.





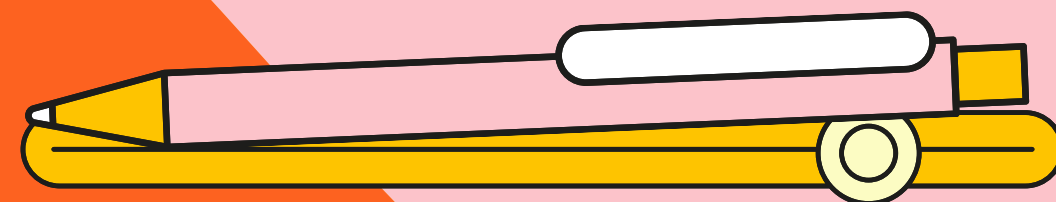
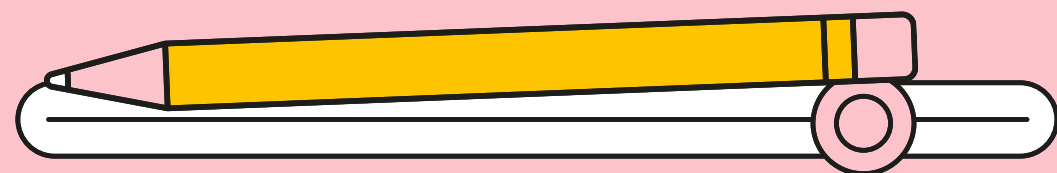
“

**VÍVE EL PRESENTE. HAZ DE
CADA DÍA UNA AVENTURA.**

- Elena Paula



**MUCHAS
GRACIAS**



RECURSOS GRATUITOS

